Análise Socioeconômica de Benefício-Custo para Projetos de Infraestrutura

Apresentações iniciais

- Fabiano Mezadre Pompermayer
 - Engenheiro Mecânico pela UFES, com Mestrado e Doutorado em Engenharia de Produção (área de concentração Sistemas de Transporte) pela PUC-Rio
 - + de 25 anos de experiência em logística, análise de projetos de infraestrutura (privada e pública) e em regulação econômica
 - Pesquisador do IPEA desde 2009, foi cedido ao Ministério da Economia na Secretaria de Desenvolvimento da Infraestrutura (2019-2022)
 - Antes do IPEA: McKinsey & Company, VALE, ANP e Governo do RJ

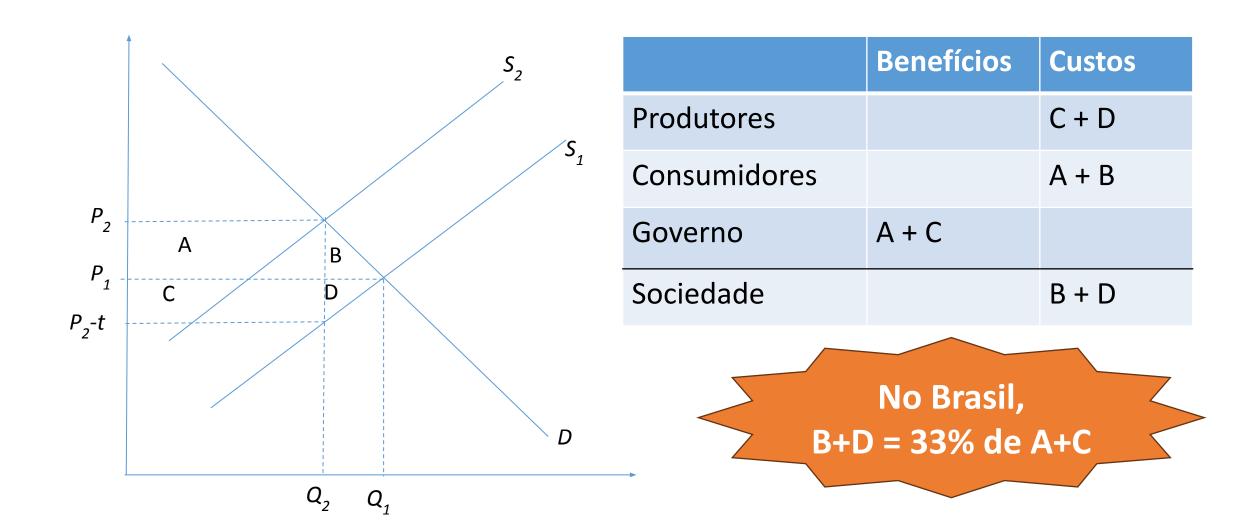
Tópicos

- Introdução a Análise Custo-Benefício (ACB)
 - Por que avaliar os projetos de investimento público?
 - Custos e Benefícios sociais versus individuais
 - ACB como ferramenta para medir eficiência
 - Passos básicos de uma ACB (ex-ante)

Financiamento público

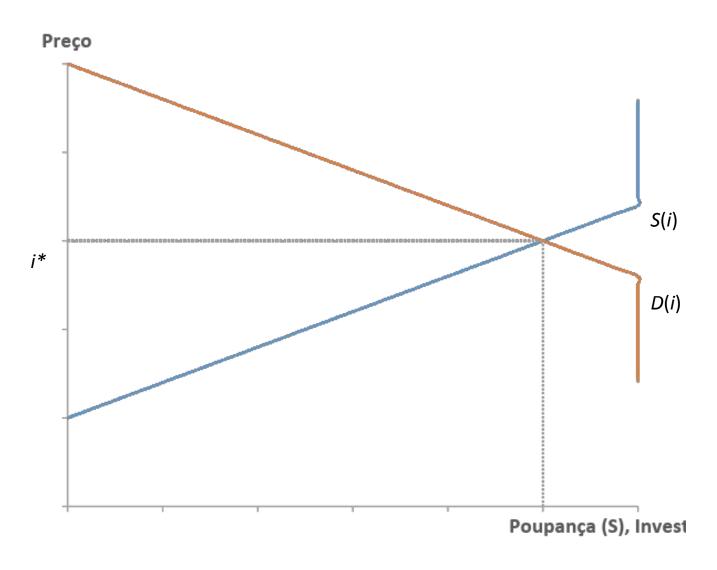
- Para fazer um investimento público, o governo tem as seguintes opções:
 - Reduzir algum outro gasto público
 - Aumentar a carga tributária
 - Tomar empréstimos (emitir títulos da dívida pública)
 - Emitir moeda

Efeitos da introdução (ou do aumento) dos impostos



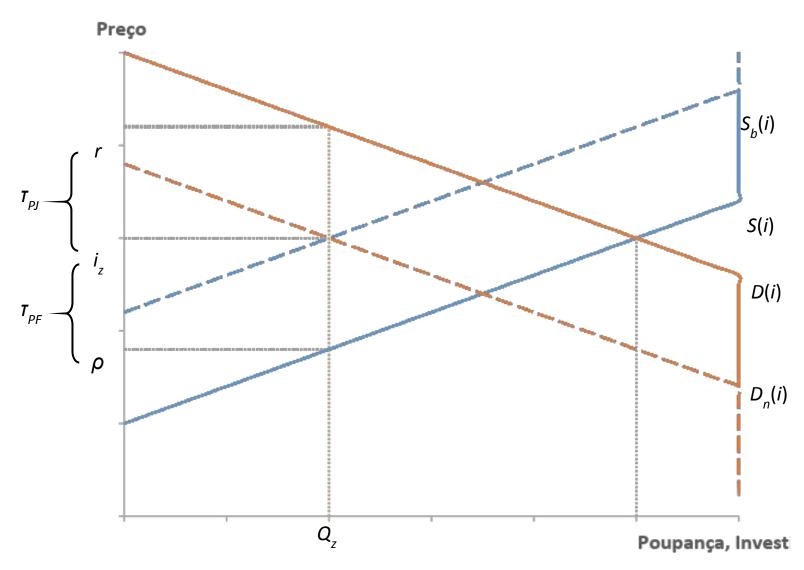
Governo tomando empréstimo

Mercado de capitais competitivo



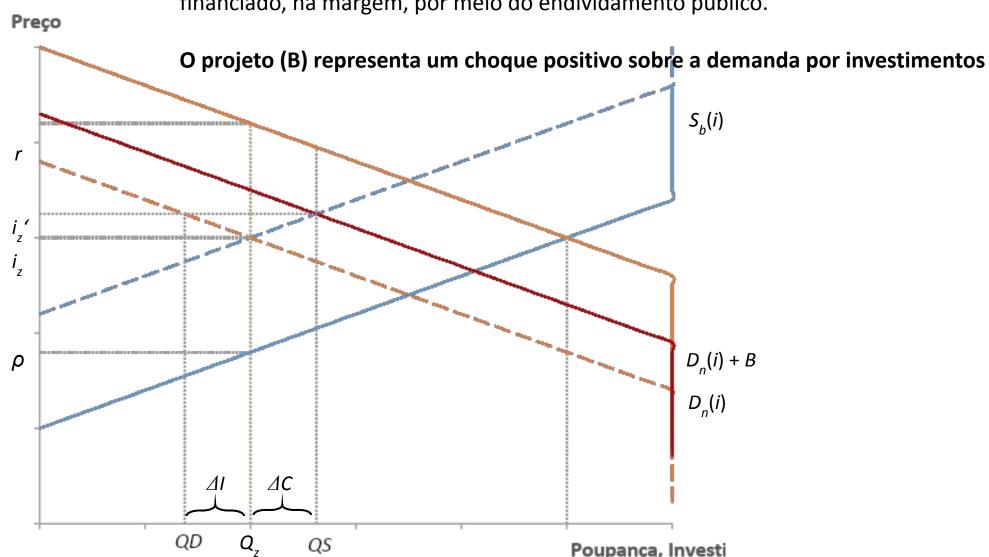
Teoria econômica – equilíbrio parcial

Mercado de capitais com distorção



Teoria econômica — equilíbrio parcial Efeito de um projeto de investimento público sobre o mercado de capitais,

financiado, na margem, por meio do endividamento público.



Proposta para a TSD: a abordagem de eficiência

Determina o cálculo da TSD a partir da valoração social de usos alternativos dos recursos a serem invertidos no projeto de investimento (poupança privada, investimento privado, e poupança externa).

$$TSD = w_p \cdot P + w_r \cdot R + w_x \cdot CMgX$$

- Em que *P*, *R* e *CMgX* são os custos que a sociedade atribui à poupança privada, ao retorno do investimento e ao endividamento externo, respectivamente
- Os valores w_p , w_r e w_x são os ponderadores das respectivas taxas
- Taxa de captação da poupança interna (P), que se usa como proxy da taxa de preferência intertemporal do consumo
- Rentabilidade do investimento privado (R), que se usa como proxy da produtividade marginal do investimento

Proposta para a TSD: a abordagem de eficiência

$$TSD = w_p \cdot P + w_r \cdot R + w_x \cdot CMgX$$

| Cenário | Wp | W | w _x | P | R | CMgX | TSD |
|------------|-------|--------|----------------|------|-------|-------|-------|
| Base | 8,93% | 87,58% | 3,53% | 1,87 | 9,02 | 9,58 | 8,40 |
| Otimista | 8,93% | 87,58% | 3,53% | 1,48 | 7,00 | 4,84 | 6,43 |
| Pessimista | 8,93% | 87,58% | 3,53% | 2,61 | 11,04 | 19,98 | 10,61 |

O custo marginal de oportunidade do capital para a sociedade brasileira é de 8,5% ao ano (real)

 Para fazer um investimento público, o governo tem as seguintes opções:

Reduzir algum outro gasto público

Improvável!

Aumentar a carga tributária

33% de ineficiência para cada R\$1,00

Tomar empréstimos

Desloca investimentos produtivos... E ainda tem de pagar o empréstimo

• Emitir moeda

Gera inflação!

O que fazer? Selecionar bem que projetos financiar com recursos públicos!

Priorização da Carteira

Projetos de infraestrutura

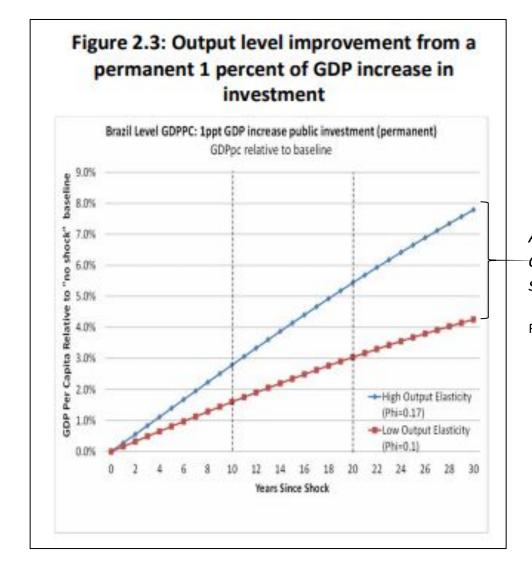
- Geram empregos de curto prazo (construção civil)
- Movimentam a economia

Se bem selecionados:

 Aumentam a produtividade nacional...

...o que leva ao aumento da competitividade da indústria, comércio e serviços...

...o que leva à geração de empregos estruturais, de longo prazo



A carteira selecionada define se o -crescimento ficará no limite superior ou inferior do gráfico

Fonte: Banco Mundial, 2017.

Avaliação Custo Benefício Socioeconômica

Contexto Geral

Referências principais

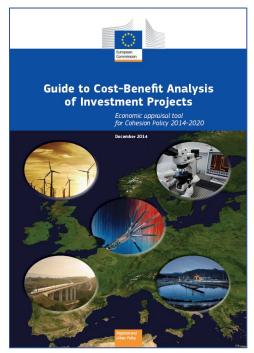


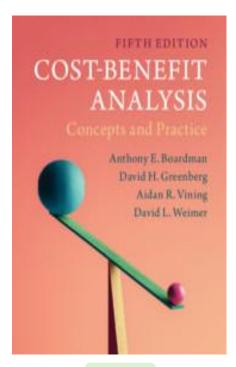
COST-BENEFIT ANALYSIS FOR INVESTMENT DECISIONS

First Edition

Glenn P. Jenkins, Chun-Yan Kuo, and Arnold C. Harberger







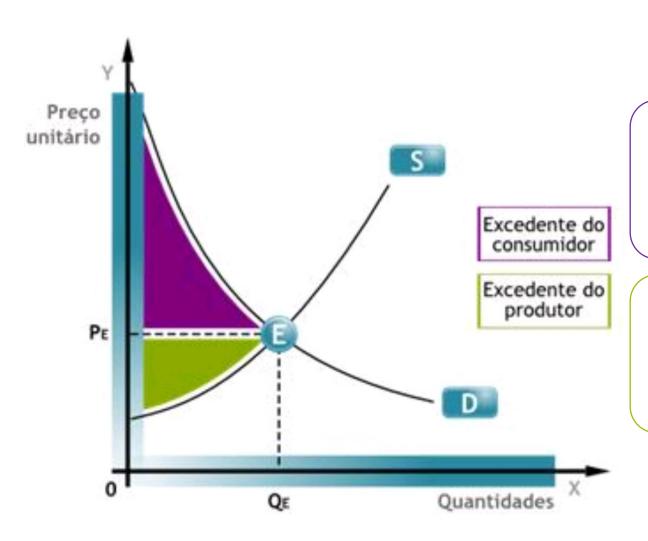
2018 2018 2019 2019

Avaliação Social ou Socioeconômica

- Aumento ou diminuição do bem-estar da sociedade.
 - Satisfação com relação ao consumo
 - Custo de oportunidade pelo uso de algum fator

O Mercado em Equilíbrio

• Os Excedentes do Produtor e do Consumidor



Diferença entre o que o consumidor está disposto a pagar e o que ele efetivamente paga por determinado bem.

Diferença entre o valor recebido pelo produtor e o custo de oportunidade para a produção de determinado bem.

Análise Custo-Benefício

Busca medir sistematicamente, da perspectiva da sociedade, o valor monetário dos custos e benefícios de cada projeto, tornando-os intercomparáveis

Métricas principais:

- Valor Social Presente Líquido (VSPL)
- Taxa Econômica de Retorno (ERR)

Critério de investimento:

- \Box VSPL > 0
- ERR > TSD* (Taxa Social de Desconto)

Análise Custo-Benefício

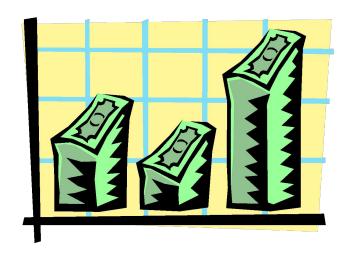
 Segundo a literatura econômica, a "maximização da produtividade" se dá quando selecionam-se projetos com ganhos incrementais de eficiência econômica, auferidos pelo critério VSPL>0

(Boardman et al., 2011)

✓ sob restrição de recursos, a priorização eficiente classifica os projetos por ordem decrescente de VSPL

Métodos de Avaliação

- Quanto à ótica dos beneficiários:
 - Privada
 - Social
- Quanto à fase de aplicação:
 - Ex-ante ou de viabilidade
 - Ex-post ou de resultados



Ex-ante X ex-post

Ex-ante

- Realizada antes da intervenção (projeto)
- Estima custos e benefícios futuros
- Compara alternativas (incluindo "as is")
- Impacto direto na decisão sobre a política pública

Ex-post

- Realizada após a intervenção
- Levanta custos e benefícios ocorridos
- Compara com o possível "as is", ou com as metas do projeto
- Efeito indireto na melhoria das novas políticas públicas

<u>Avaliação Privada</u>

• É feita para uma pessoa ou empresa



• Geralmente leva em conta um fluxo descontado de receita menos despesas.

 Não leva em conta custos/benefícios indiretos, nem externalidades.

Avaliação Social ou Socioeconômica

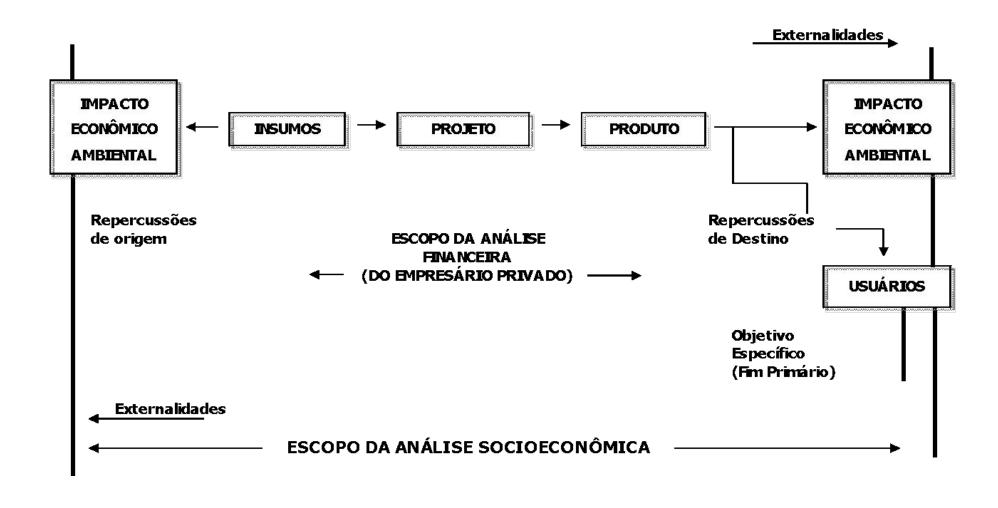
• É feita para o conjunto de habitantes de um determinado território.

• Leva em conta o aumento ou diminuição do bem-estar da sociedade.

 Incorpora os benefícios indiretos e as externalidades.



Escopos da Análise de Projetos



Exemplo Prático

Construção de um Terminal de Passageiros em Guarulhos pela INFRAERO:

a) Avaliação Privada: Receita com Locação Comercial + Tarifas de Embarque - Custo de Investimento a preços de mercado - Custo de Operação a preços de mercado.

b) Avaliação Social: Ganho de tempo dos passageiros + conforto dos passageiros – Custo Social do Investimento – Custo Social da Operação.

Resultados da Avaliação ACB

Resultados possível do projeto (segundo a ótica dos beneficiários)

| | | País / sociedade | | | |
|-----------|--------------|------------------|--------------|--|--|
| | | Rentável | Não rentável | | |
| Empresa / | Rentável | Α | В | | |
| indivíduo | Não rentável | С | D | | |

- Projeto A = Não há conflito. Facilidade de Financiamento;
- Projeto B = Externalidade negativa para a sociedade. Governo deve usar função regulatória para coibi-lo;
- Projeto C = Projeto Social. Governo deve financiar ou formar PPP;
- Projeto D = Projeto em geral não é levado a cabo.

Exercício em 'menti.com'

Conceitos fundamentais da Análise Custo-Benefício

PASSOS METODOLÓGICOS

- 1. Decida quais custos e benefícios contam.
- 2. Selecione o portfólio de projetos alternativos.
- 3. Levante os potenciais impactos (físicos) e os indicadores a serem medidos.
- 4. Estime, quantitativamente, os impactos ao longo da vida útil do projeto.
- 5. Transforme todos os impactos em valores monetários.
- 6. Desconte-os no tempo e encontre seus valores presentes.
- 7. Some os benefícios e desconte os custos.
- 8. Faça análises de sensibilidade.
- 9. Recomende a alternativa com mais alto benefício social líquido.

Considere o projeto de investimento público de uma autoestrada pelo Governo do Estado de Sergipe

1. Decida quais custos e benefícios contam.

- Sob que perspectiva o projeto deve ser analisado?
- Global, em que todos os cidadão afetados são considerados?
- Estadual, apenas os sergipanos são considerados?

Governo de Sergipe quer a visão estadual, mas solicitou analisar também a global!

2. Selecione o portfólio de projetos alternativos.

- A situação atual (as is) é sempre considerada
 - Todas as alternativas de intervenção são avaliadas em comparação à "as is"
- Quais alternativas considerar? Traçado? Número de faixas?
 Pedagiada?
- No exemplo: 2 alternativas com ou sem pedágio!

- 3. Levante os potenciais impactos (físicos) e os indicadores a serem medidos.
- Benefícios Diretos: redução do tempo de viagem, redução de consumo de combustível, de manutenção dos veículos, acidentes evitados, valor residual da via após a "vida útil", emissão de poluentes e GEE
- Benefícios indiretos: redução de congestionamento em vias alternativas, tráfego induzido, receita de pedágio (de cidadãos "estrangeiros")
- Custos diretos: Construção, Manutenção, construção e operação das praças de pedágio

4. Estime, quantitativamente, os impactos ao longo da vida útil do projeto.

Para cada alternativa, estimar:

- demanda pela nova rodovia (ano a ano) número de veículos/viagens
 - por tipo de usuário
- demanda nas rodovias existentes
- tempo economizado por veículo/viagem
- redução de custo operacional dos veículos por viagem
- quantos acidentes são evitadas e quantas vidas são salvas
- Quais os custos de manutenção (em parte dependentes do volume de tráfego)

- 5. Transforme todos os impactos em valores monetários.
- Alguns custos e benefícios são diretamente monetizados;
 - Custos de operação dos veículos
 - Custos de manutenção
- Outros não:
 - Valor do tempo economizado
 - Valor de uma vida salva

6. Desconte-os no tempo e encontre seus valores presentes.

Com em projetos privados, desconte os valores de custos e benefícios para trazê-los ao tempo presente, usando uma taxa de desconto (real, ajustada à inflação)

Privado

Custo de capital do investidor

Social

Taxa Social de Desconto

7. Some os benefícios e desconte os custos.

Mais de uma alternativa? Selecione a com a maior VPL!

...Mas, esses resultados são valores **esperados**, baseados em nossas melhores estimativas!!!

8. Faça análises de sensibilidade.

Há incertezas nas premissas, nas previsões de demanda, nos valores do tempo e da vida... Até na taxa social de desconto...

Quão robusto é o projeto para variações nessas premissas estimadas?

Varie as premissas e analise os resultados do VPL!

Verifique se a hierarquia entre as alternativas permanece a mesma

PASSOS METODOLÓGICOS Ex. Projeto de uma autoestrada

Resultados.

| | Sem pedágio | | Com pedágio | |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | A | B | C | D |
| | Visão Global | Visão Estado | Visão Global | Visão Estado |
| Benefícios: Economias de tempo e custo operacional dos usuários Valor residual da auto estrada Redução de acidentes (vidas) Redução congestionamento em outras vias Receitas de pedágio Tráfego induzido | 389,8 | 292,3 | 290,4 | 217,8 |
| | 53,3 | 53,3 | 53,3 | 53,3 |
| | 36,0 | 27,0 | 25,2 | 18,9 |
| | 14,6 | 10,9 | 9,4 | 7,1 |
| | | | | 37,4 |
| | 0,8 | 0,6 | 0,3 | |
| Benefícios totais: Custos: | 494,5 | 384,1 | 378,6 | 334,7 |
| Construção Manutenção Construção das praças de pedágio Operação das praças de pedágio Custos totais: | 338,1 | 338,1 | 338,1 | 338,1 |
| | 7,6 | 7,6 | 7,6 | 7,6 |
| | | | 0,3 | 0,3 |
| | | | <u>8,4</u> | <u>8,4</u> |
| | 345,7 | 345,7 | 354,4 | 354,4 |
| Benefício Social Líquido | 148,8 | 38,4 | 24,2 | -19,7 |

PASSOS METODOLÓGICOS Ex. Projeto de uma autoestrada

9. Recomende a alternativa com mais alto benefício social líquido.

| | Sem pedágio | | Com pedágio | |
|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| | A Visão Global | B Visão Estado | C Visão Global | D Visão Estado |
| Benefício Social Líquido | 148,8 | 38,4 | 24,2 | -19,7 |

- A, B e C são positivos, mas D é negativo.
 - Na visão do Estado, não fazer nada é melhor que D
 - Na Global, ambas as alternativas são boas
- Mas, A melhor que C e B melhor que D
 - Por que com pedágio é tão pior?
- Posso comparar A com B e C com D?

Dificuldades práticas

1. Decida quais custos e benefícios contam.

Qual perspectiva, global, nacional, estadual ou local, é a mais apropriada?

2. Selecione o portfólio de projetos alternativos.

Potencialmente infinito. O analista deve selecionar um sub-conjunto razoável.

3. Levante os potenciais impactos (físicos) e os indicadores a serem medidos.

Dificuldades para identificar alguns impactos em que há processo físicos ou biológicos ainda não pesquisados. Alguns impactos podem não ser observáveis..

Dificuldades práticas

4. Estime, quantitativamente, os impactos ao longo da vida útil do projeto.

Previsões e projeções são difíceis, especialmente para longos horizontes.

5. Transforme todos os impactos em valores monetários.

Quando não há valores de mercado apropriados, o analista precisa de "catálogos" que raramente existem. As vezes, os benefícios mais importantes são os mais difíceis de medir ou monetizar.

6. Desconte-os no tempo e encontre seus valores presentes.

Diferentes teorias sugerem diferentes taxas sociais de desconto.

Dificuldades práticas

7. Some os benefícios e desconte os custos.

Há contestações se o maior VPL é o critério de decisão apropriado.

8. Faça análises de sensibilidade.

Potencialmente infinito. O analista deve selecionar um sub-conjunto razoável.

9. Recomende a alternativa com mais alto benefício social líquido.

É geralmente fácil, não apresenta dificuldades analíticas, apenas políticas. A exceção é quando a análise de sensibilidade mostra que as estimativas de VPL são muito incertas.

Visões burocráticas e políticas

Analistas X Guardiões X Executores

GUARDIÕES

- Geralmente encontrados em agências centrais de orçamento
- Perspectiva do caixa do governo
 - Desconsideram fluxos financeiros (ex.: ganhos de tempo, vidas salvas, poluição etc.) não envolvendo o tesouro
- Tendência a considerar a ACB como "ingênua", não prática e tendenciosa, podendo ser usada para justificar qualquer coisa nas quais os executores queiram gastar o dinheiro público
- Ignoram o custo de oportunidade de ativos já nas mãos do governo
- Ignoram custos suportados por outras esferas de governo
- Tratam transferências de outros entes ou esferas governamentais como benefícios
- Preferem mais altas taxas de desconto
 - Background no mercado financeiro
 - Não confiam nos propositores do projeto (superestimação de benefícios e subestimação de custos)

Visão dos Guardiões Ex. Projeto de uma autoestrada

Resultados.

| | Sem pedágio | Com pedágio |
|---|---------------------------|--|
| | B Visão Estado | D Visão Estado |
| Benefícios (Receitas do estado): Receitas de pedágio de paulistas Receitas de pedágio de não paulistas Benefícios totais: | 0,0 <u>0,0</u> 0,0 | 112,1 <u>37,4</u> 149,5 |
| Custos: Construção Manutenção Construção das praças de pedágio Operação das praças de pedágio Custos totais: | 338,1 7,6 345,7 | 338,1 7,6 0,3 <u>8,4</u> 354,4 |
| Benefício Social Líquido | -345,7 | -204,9 |

Visões burocráticas e políticas

Analistas X Guardiões X Executores

Executores

- Geralmente encontrados em órgãos executivos setoriais
 - Políticos (eleitos)
- Tendência a considerar custos e benefícios na visão dos beneficiários/usuários dos projetos
 - Gastos do governo para os usuários são considerados benefícios
 - Custo com trabalhadores na construção são considerados benefícios
- Se consideram como construtores ou profissionais com mandato governamental para prestar os serviços públicos
- Como atuam em setores específicos, tendem a privilegiar grupos particulares da sociedade, em vez de projetos com ganhos mais difusos
- Preferem projetos com investimentos elevados e irreversíveis
 - Uma vez implantado, os benefícios estarão garantidos
 - Baixos custos operacionais viabilizam a manutenção do projeto

Visão dos Executores Ex. Projeto de uma autoestrada

Resultados.

| | Sem pedágio | Com pedágio |
|--|--------------------------------|--------------------------------|
| | B Visão Estado | D Visão Estado |
| Benefícios: Benefícios do projeto (da ACB) Custos do projeto (da ACB) Benefícios totais: | 384,1 <u>345,7</u> 729,8 | 334,7 <u>354,4</u> 689,1 |
| Custos: Receitas de pedágio de paulistas | | 112,1 |
| Benefício Social Líquido | 729,8 | 577,0 |

Visões burocráticas e políticas

"Políticos tendem a defender projetos e programas em que os benefícios sejam visíveis e concentrados em um grupo da sociedade e que os custos sejam escondidos ou difusos."

Fonte: Robert H. Haveman, "Policy Analysis and the Congress: An Economist's View," *Policy Analysis*, 2, no. 2 (Spring 1976), 235-250.

Microeconomia

Conceitos essenciais à avaliação socioeconômica de projetos

- Disposição a Pagar
- Custo de Oportunidade
 - Eficiência Alocativa

Microeconomia

- Abordagem neo-clássica
 - Marginalismo e utilitarismo
- Indivíduos racionais e maximizadores da eficiência
- Mercado busca equilíbrio

Modelo: simplificação de fenômenos reais para investigar efeitos das interações complexas do sistema.

Obter insights!

Lembrar de retornar as simplificações inseridas na modelagem antes de tirar conclusões.

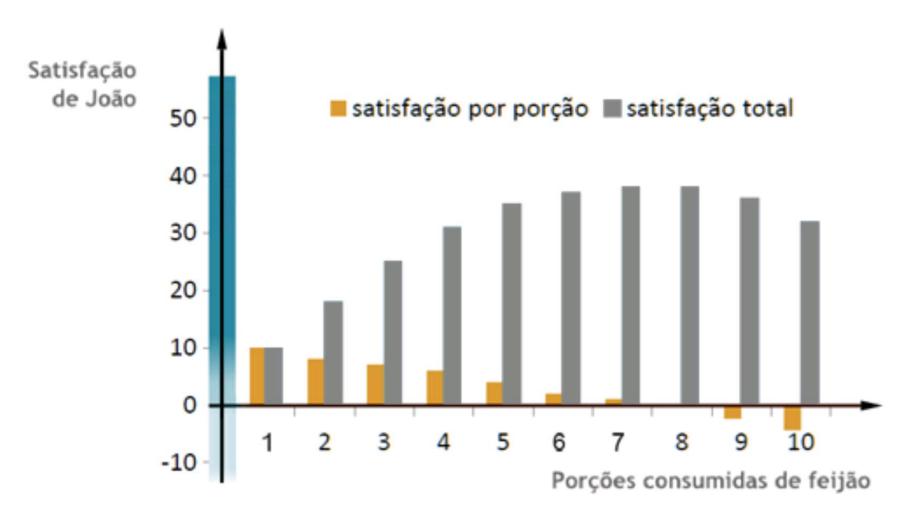
Benefício dos Consumidores

• Satisfação (Benefícios) de João pelo consumo de feijão

| Porções consumidas | Satisfação por porção | Satisfação total |
|--------------------|-----------------------|------------------|
| 1 | 10 | 10 |
| 2 | 8 | 18 |
| 3 | 7 | 25 |
| 4 | 6 | 31 |
| 5 | 4 | 35 |
| 6 | 2 | 37 |
| 7 | 1 | 38 |
| 8 | 0 | 38 |
| 9 | -2 | 36 |
| 10 | -4 | 32 |

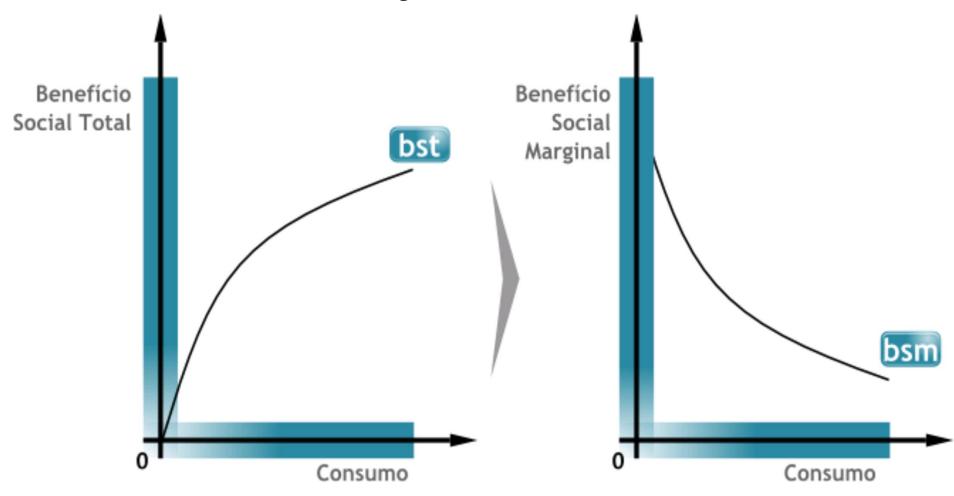
Benefício dos Consumidores

• Satisfação (Benefícios) de João pelo consumo de feijão



Consumo da sociedade

• Benefícios sociais total e marginal do Consumo



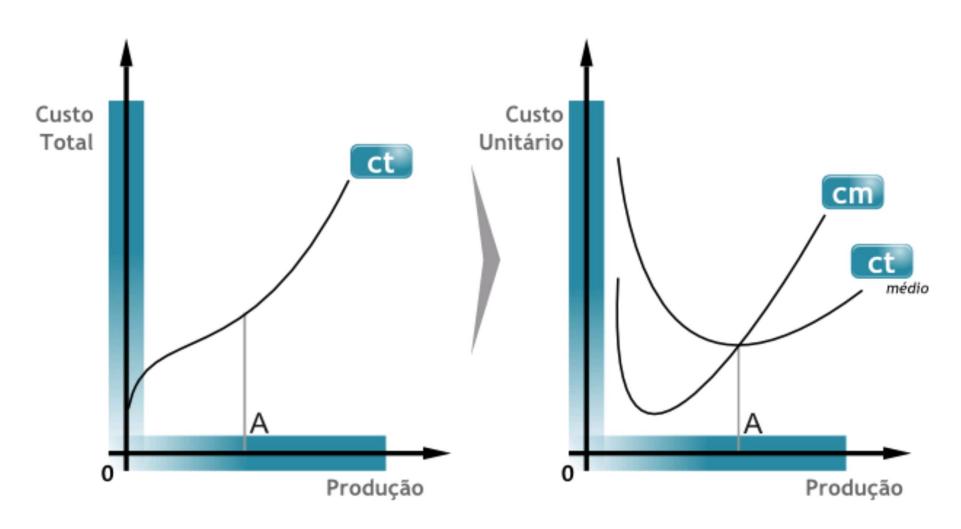
Custos de produção

Custos de produção e retornos de escala

- Custo Total (C_⊤) aumenta com quantidade produzida
- E o Custo Marginal (C_M) ? Custo de uma unidade adicional produzida
- Retornos Crescentes de Escala
 - Fatores indivisíveis operando abaixo de sua capacidade
- Retornos Constantes de Escala
 - Acréscimo de fatores na mesma proporção do aumento da produção
- Retornos Decrescentes de Escala
 - Congestionamento da linha de produção, horas extras, máquinas adicionais menos produtivas
 - Foco da atenção dos estudos da microeconomia

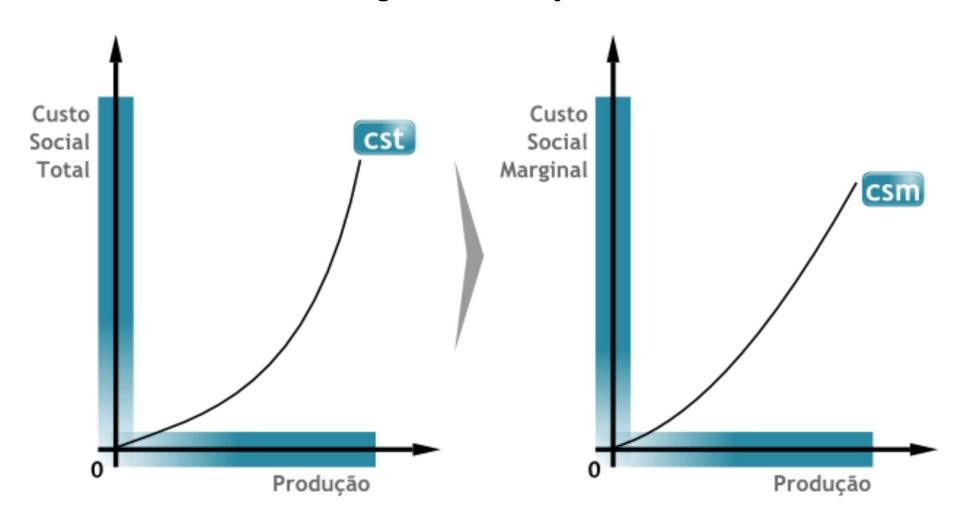
Custos de produção

Custos Total e Unitários – Marginal e Médio – da Produção



Custos de produção

Custos Sociais total e marginal da Produção



A Maximização de Lucros da Empresa

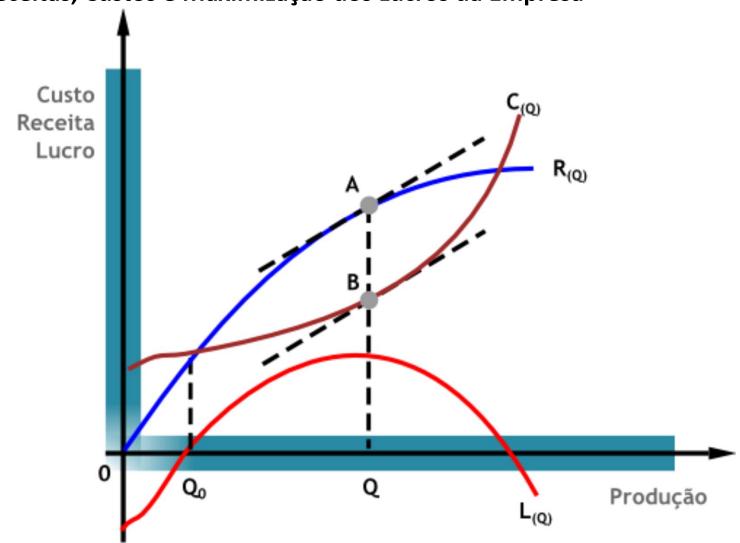
Lucro = Receita total menos Custo total

$$L = R_T - C_T$$

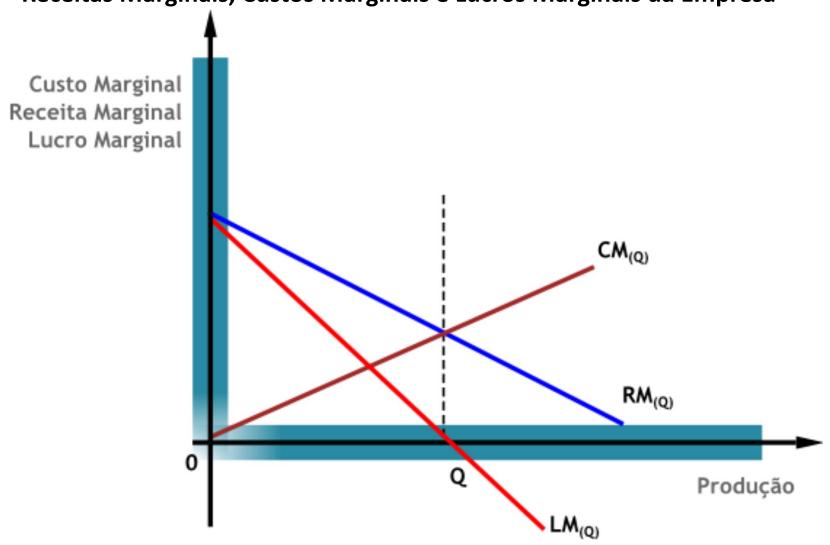
• Em função das quantidades vendidas (Q)

$$L_{(Q)} = R_{T(Q)} - C_{T(Q)}$$

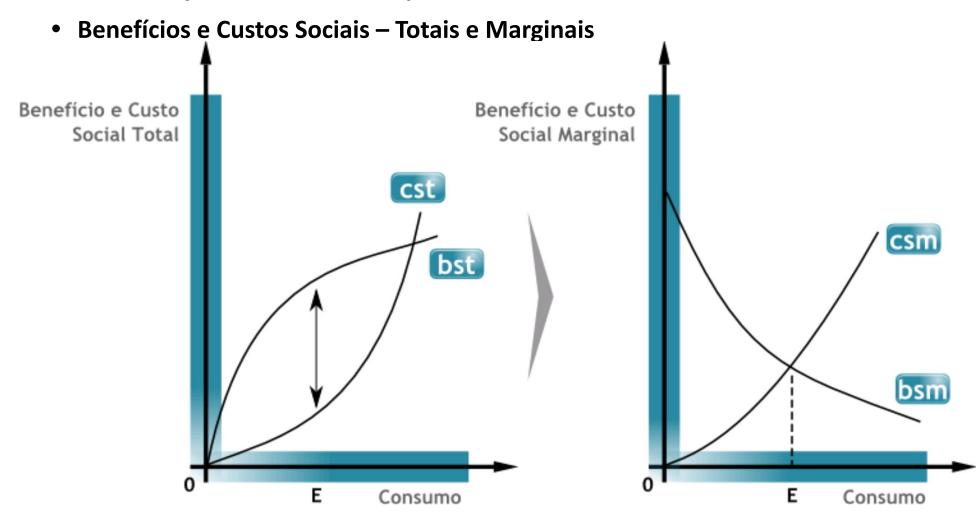




Receitas Marginais, Custos Marginais e Lucros Marginais da Empresa



A Maximização de Benefícios Líquidos da Sociedade



- Consumidor: maximiza sua satisfação ou utilidade pessoal
 - uso ótimo dos seus recursos
- Produtor: maximiza seu lucro
 - Eficiência produtiva: obtenção do máximo de rendimentos econômicos para cada quantia de recursos utilizados
- Eficiência Alocativa?
 - Fundamento: Ótimo de Pareto

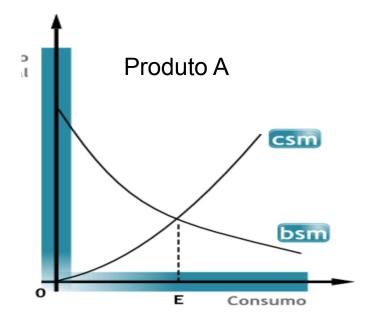
Uma distribuição dos recursos é tida como eficiente no sentido de Pareto quando nenhum indivíduo pode melhorar seus benefícios no uso dos recursos sem que algum outro (indivíduo) seja prejudicado.

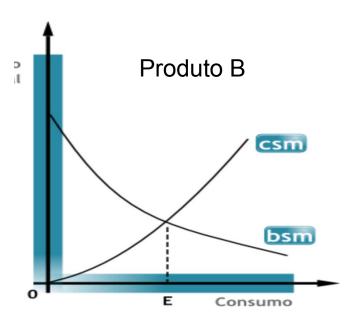
Ampliando para todos os indivíduos da sociedade e todos os produtos

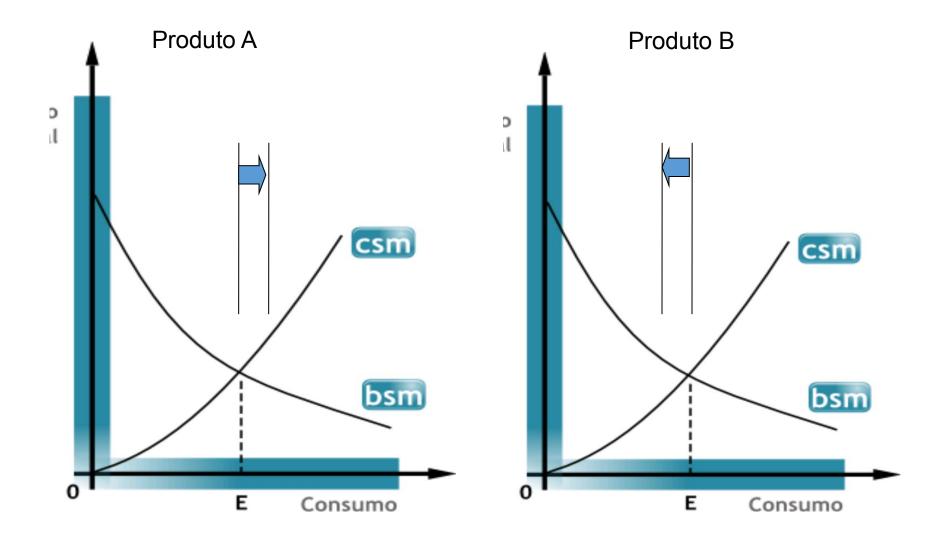
A transferência de um fator da produção de um bem para outro levaria a sociedade à obtenção de um benefício líquido total (de todos os bens e serviços) inferior ao obtido anteriormente.

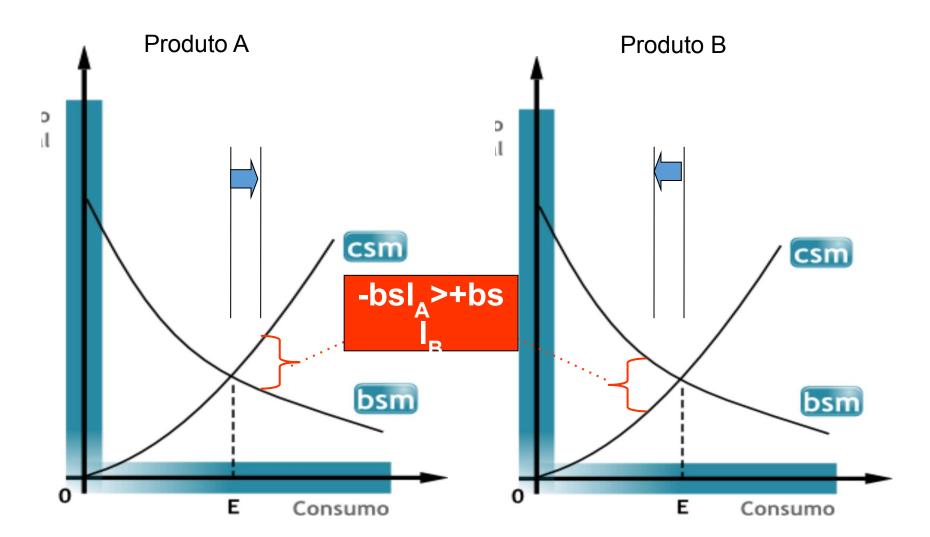
Ampliando para todos os indivíduos da sociedade e todos os produtos

A transferência de um fator da produção de um bem para outro levaria a sociedade à obtenção de um benefício líquido total (de todos os bens e serviços) inferior ao obtido anteriormente.









Custo de Oportunidade

- Você tem dois ovos na geladeira.
 - Fazer um omelete ou um bolo?
- Se fizer um omelete, perderá a possibilidade de fazer um bolo
- Se fizer um bolo, perderá a possibilidade de fazer um omelete
- Qual o custo de oportunidade?

Custo de Oportunidade

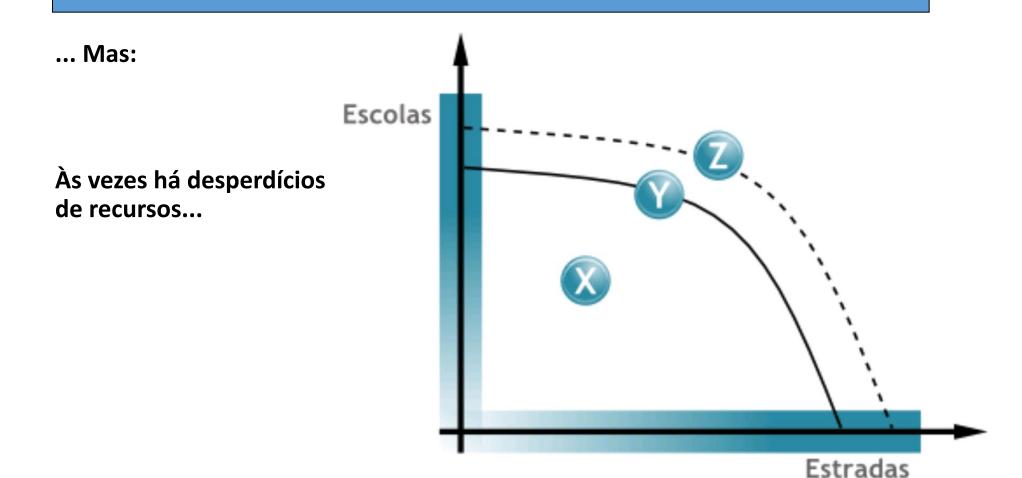
- Você tem dois ovos na geladeira.
 - Fazer um omelete ou um bolo?
- Se fizer um omelete, perderá a possibilidade de fazer um bolo
- Se fizer um bolo, perderá a possibilidade de fazer um omelete
- Custo de oportunidade de fazer um omelete: fazer um bolo
- Custo de oportunidade de fazer um bolo: fazer um omelete

É o preço da escolha.

Ao optarmos por um determinado uso do nosso dinheiro, do nosso tempo ou dos itens que estão em nossa geladeira, automaticamente estamos renunciando aos possíveis usos alternativos que se colocavam à nossa frente - e, por conseguinte, à parcela de bem estar que esses outros usos dos recursos disponíveis potencialmente nos proporcionariam

Custo de Oportunidade

"There is no such a thing as a free lunch!"
Milton Friedman, Premio Nobel de Economia

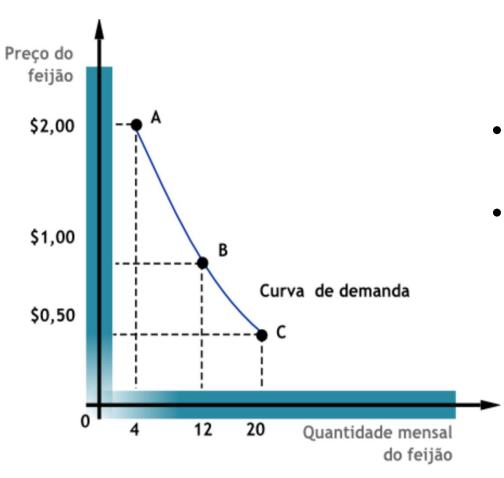


Demanda, Oferta e o Sistema de Mercado

Utilidades Custos de produção Demanda Ofertas Preços

- O Lado da Demanda
 - Preferências
 - Renda disponível
 - Preços

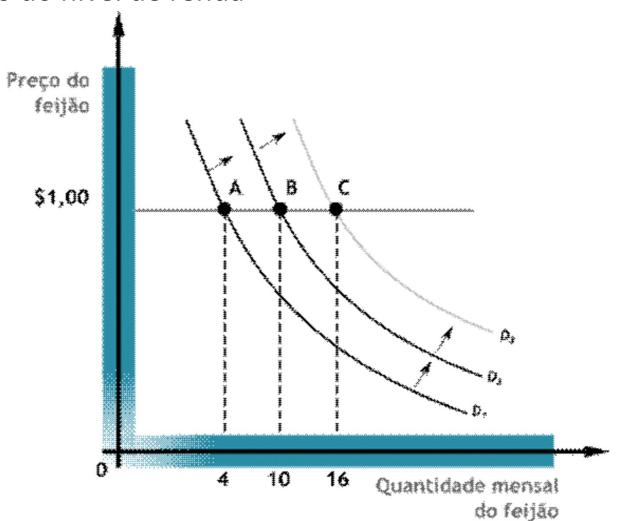
O Lado da Demanda



- Utilidade marginal decrescente: maior preço, menor consumo
 - Só a quantidade de feijão que lhe proporciona maior utilidade
- Em conjunto, alguns deixarão de consumir se o preço subir
- Efeito substituição

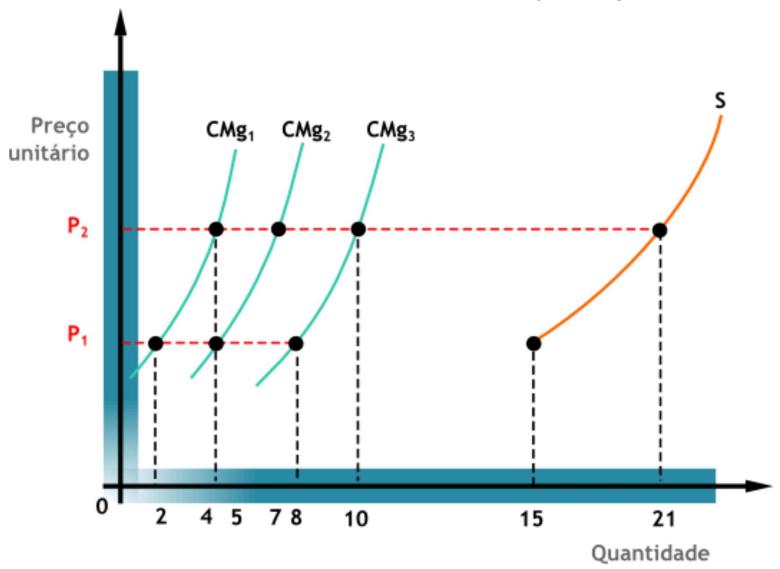
O Lado da Demanda

• Deslocamento da função de demanda, relativamente ao aumento do nível de renda

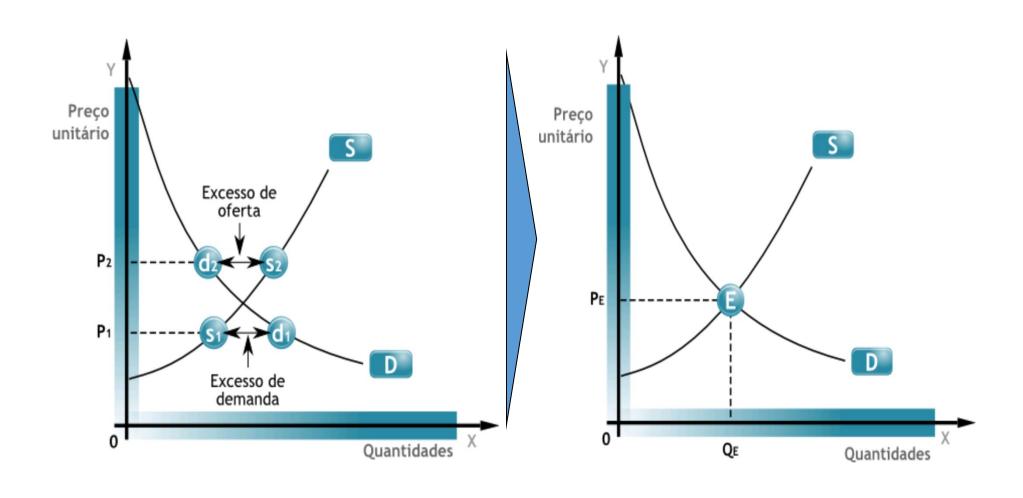


O Lado da Oferta

• Decorre das características de custos de produção



O Mercado em Equilíbrio



O Mercado em Equilíbrio

 Oferta, Demanda e a Maximização dos Benefícios e Custos Sociais

Soma das curvas de benefício marginal

Benefício marginal social (B_{SM})

Soma das curvas de demanda individual

Curva de demanda da sociedade

Curva de demanda da sociedade

Benefício marginal social (B_{SM})

• Em concorrência perfeita:

Curva de oferta da sociedade

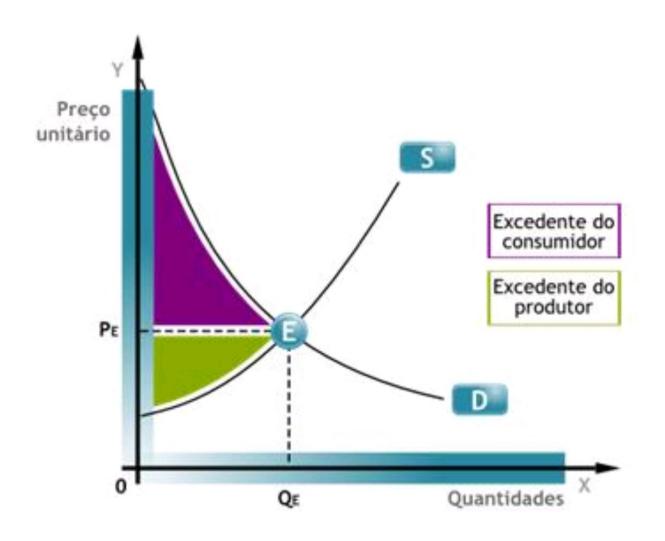
Custo marginal social (C_{SM})

Equilíbrio de Mercado

Eficiência Alocativa

O Mercado em Equilíbrio

• Os Excedentes do Produtor e do Consumidor



Bem Estar Social e as Imperfeições do Sistema de Preços

VIRTUDES do Sistema de Preços

- através dos preços e das remunerações, o mercado qualifica os recursos quanto à sua escassez, permitindo uma melhor alocação destes recursos escassos pela sociedade;
- devido à competição entre recursos, e entre firmas, o mercado estimula a sua melhor qualificação;
- associando o índice de escassez expresso nos preços, e a estimulação devido à competição, o mercado promove a conservação de recursos escassos e a busca de tecnologias alternativas;
- o mercado permite a liberdade de escolha de consumo, mesmo que sujeita às limitações orçamentárias de cada indivíduo.

Bem Estar Social e as Imperfeições do Sistema de Preços

VÍCIOS do Sistema de Preços

- o mercado não necessariamente garante a equidade social;
- as instabilidades devido ao ajuste das forças de mercado deixam recursos ociosos;
- há outras estruturas diferentes da hipótese de concorrência perfeita, que são menos competitivas e, por isso, podem permitir a atuação de entidades com interesses privados e contra o interesse público;
- algumas ações de consumo e de produção produzem externalidades negativas, as quais o mercado não é capaz de penalizar isoladamente, através de seus sistema de preços;
- o mercado não é adequado para a produção de bens públicos, cujo interesse é difuso, quando o custo e/ou o benefício privado não é claro;
- assimetrias de informações entre consumidor e produtor na negociação de alguns bens e serviços, como empréstimos onde o tomador de crédito tem maior noção do seu risco de inadimplência que o credor pode ter, podem levar a um consumo inferior ao desejado pela sociedade.

Externalidades

Internalizando as externalidades

| Negativas | Positivas |
|---|---|
| Multas por poluição Impostos pigouvianos Licenças negociáveis Depósitos reembolsáveis | Bolsas de estudo Subsídios a P&D Pagamentos por serviços ambientais |

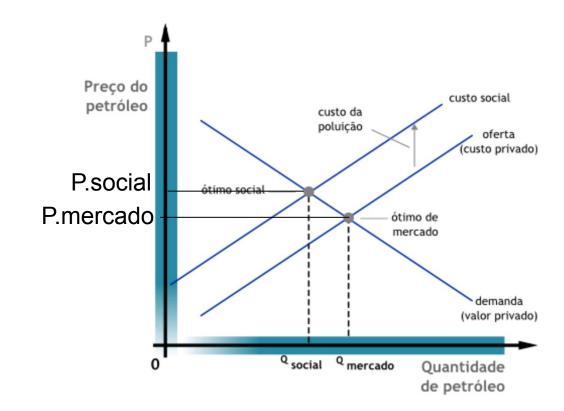
Preços Sociais

Os preços sociais são aqueles que, do ponto de vista da sociedade, garantem a maximização do benefício social líquido, ou seja, decorrem, nada mais, do que dos custos de oportunidade e do princípio da eficiência alocativa.

Quando há falhas de mercado

Preços de Mercado





ACB no Governo Federal

Breve histórico

- Anos 1970 e 1980
 - GEIPOT aplicava em projetos de transportes
- Anos 1990
 - DNER e Valec em rodovias e ferrovias
 - Transposição do São Francisco teve uma ACB Socioeconômica
- Anos 2000
 - Negociação com FMI para permitir projetos com retorno socioeconômico comprovado não fossem considerados no Superávit primário
 - Comissão de Monitoramento e Avaliação (CMA)
 - Projetos precários e Apagão de canetas
 - Curso ASP-ENAP
 - Pagamento ao FMI...
 - PAC...
- Anos 2010 ...

Diagnósticos Internacionais



"Relatório PIMA" do FMI (2018) sobre gestão de investimentos públicos no Brasil

- Necessidade de fortalecimento das instituições de gestão do investimento público;
- Priorização estratégica e <u>avaliação/seleção de projetos</u> são áreas de deficiência significativa;
- Reforçar e <u>padronizar procedimentos</u> de preparação e avaliação de projetos.



Estudo do Banco Mundial (2017) sobre o hiato de infraestrutura no Brasil

- Resgatar a <u>capacidade de planejamento</u>, orçamentação e gestão de ativos;
- O fortalecimento do setor privado em infra (PPI) precisa ser complementado com <u>maiores</u> <u>esforços em planejamento</u>, pipeline e gestão contratual.



Pesquisa organizada pela OCDE (2018) sobre a economia brasileira

- A <u>fraca estruturação de projetos</u> tem impedido a participação privada no financiamento de infraestrutura;
- É necessário fornecer <u>mais treinamento</u> aos funcionários envolvidos <u>na estruturação de</u> projetos de infraestrutura.

Diagnósticos Nacionais



Relatório da SAE (2018) sobre investimentos privados em infraestrutura

- Critérios opacos e inadequados para seleção de projeto;
- Deficiências de qualidade na estruturação de parcerias;
- Baixa efetividade do <u>planejamento</u> de longo prazo.



Acórdão 2.272/2019 - TCU-Plenário

• Regulamente (...) <u>o processo de elaboração do planejamento dos investimentos</u> em obras de infraestrutura hídrica sob sua responsabilidade (...) contemplando, minimamente, as etapas, os setores responsáveis, os prazos, a metodologia, <u>os critérios técnicos e objetivos para a seleção e a priorização de investimentos</u> (...).



Acórdão 1.327/2020 - TCU-Plenário

- <u>Falta de uniformização</u> do horizonte temporal considerado para investimentos de longo prazo nos diversos instrumentos de <u>planejamento de infraestrutura</u>
- <u>Ausência de critérios uniformes</u> (...) para a priorização de investimentos entre os diversos órgãos responsáveis pelo planejamento e execução dos empreendimentos de infraestrutura

Estratégia para infraestrutura:

Elevar investimento privado

- 1. Liberalizar onde possível
- **Telecom** Lei 13.879/2019
- **Portos** Desestatização Cias Docas
- Cabotagem BR do Mar

- Energia elétrica PLS 232
 - **Ferrovias** Autorizações

2. Melhorar projetos que dependam do governo

- Aumentar atratividade e Reduzir riscos dos projetos de concessão
- Aumentar quantidade de projetos em pipeline

Como?

- Plano integrado e coerente PILPI
- Priorização por maior retorno socioeconômico

Alguns resultados esperados:

- **Pipeline** mais **abrangente** e com **horizonte mais longo** (desde estruturação até licitação)
- Priorização favorece a coordenação entre projetos e reduz risco político
- Benefícios bem identificados, inclusive **mapeamento** precoce de capacidade de **receita** e potenciais **riscos**

Implementação da frente Planejamento



Modelo de 5 Dimensões

- Metodologia desenvolvida e aprimorada há mais de 10 anos pelo Reino Unido
- Aplicado também em países da América Latina como Colômbia, Peru, México e em outras partes do mundo como Canadá, Austrália, Indonésia etc.
- 3. Utilizado na priorização de uma carteira de projetos equivalente a **R\$240 bilhões/ano** apenas no UK
- 4. Em linha com os 5 princípios de planejamento referendados pelo **G20** como melhores práticas no planejamento de infraestrutura



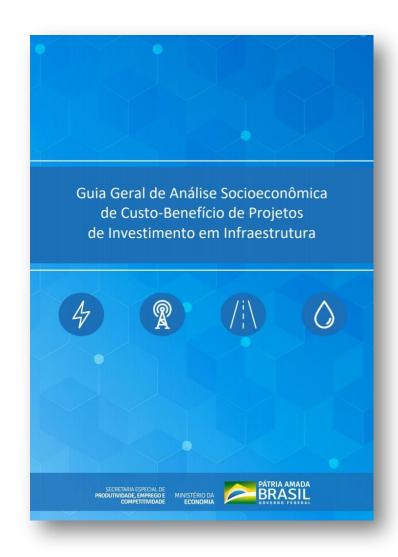
Modelo de 5 Dimensões

De acordo com os <u>cinco princípios chave</u> recomendados pelo G20 para avaliação de projetos de infraestrutura:

- ? Ter segurança de que os projetos estão aderentes à estratégia
- Garantir que a alternativa escolhida entrega a melhor relação custo-benefício para a sociedade
- Determinar o modelo de contratação adequado
- \$ Verificar a existência de recursos para a execução dos projetos
- Garantir que as entregas previstas do projeto sejam factíveis

Metodologia ACB Socioeconômica

- Análise de Custo-Benefício (ACB): método quantitativo e sistemático de avaliação de projetos de investimento, programas e políticas governamentais sob a perspectiva do bem-estar social
- Avaliar, em perspectiva ex ante, a contribuição líquida de um projeto de investimento para o bem-estar da sociedade, computando seu retorno para a sociedade
- Baseia-se na projeção dos efeitos incrementais do projeto ao longo do seu ciclo de vida (custos e benefícios), em relação a um cenário sem o projeto (cenário contrafactual)
- Utiliza do valor monetário para ter uma métrica comum
- Essencialmente, a ACB mensura variações de excedente dos agentes econômicos em decorrência do projeto



Alinhado com demais guias do Centro de Governo







Visão de longo prazo e seleção dos projetos com critérios socioeconômicos ajudam a atrair o investidor privado

Preocupações do investidor privado:

Retorno financeiro:
 (Receitas) > (Custos)

2. Riscos conhecidos e controlados

- Principal receita vem de usuários bem identificados e com capacidade de pagamento
- Estimação dos benefícios econômicos de cada projeto, associado a cada grupo social
- Identificação de projetos com benefícios concentrados em usuários dispostos a pagar pelos serviços de infraestrutura
- Elenca projetos com maior potencial de retorno social e privado
- Plano de longo prazo avalia as diversas alternativas, identifica sinergias e concorrências entre projetos
- Demanda estimada para cada projeto se torna mais crível
- Favorece a coordenação entre projetos e reduz risco de política
- Maior transparência e previsibilidade na esteira de projetos garantindo continuidade de investimento

3. Segurança jurídica

(fora do escopo aqui analisado)

Abre-se espaço fiscal para projetos de benefícios difusos e/ou de difícil mensuração

Estrutura do Guia ACB





2 FUNDAMENTOS PARA INTERVENÇÃO

REQUISITOS INFORMACIONAIS

LEVANTAMENTOS INICIAIS







INDICADORES DE VIABILIDADE

ESTIMATIVAS DE EXTERNALIDADES **5** ESTIMATIVAS **DE BENEFÍCIOS**

ESTIMATIVAS DE CUSTOS

AVALIAÇÃO DOS IMPACTOS



8 ANÁLISE **DE RISCO**

ANÁLISE **DISTRIBUTIVA**

10 ALTERNATIVAS DE **IMPLEMENTAÇÃO**



ANÁLISES COMPLEMENTARES

Fundamentos para Intervenção

- Descrição do contexto e identificação do problema
- Cenário base e unidade autossuficiente de análise
- Cenários alternativos

Identificação do problema: Determinação do déficit

Oferta

Demanda

Défici

Problemas a serem identificados

- Demandas insatisfeitas da sociedade
- Limitações ao processo de desenvolvimento
- Recursos não utilizados ou subutilizados
- Complemento de outros investimentos
- Monitoramento dos objetivos nacionais
- Ocorrência de desastres naturais
- Desejo de construir capacidade local
- Saturação de algum serviço **básico**



Identificação do problema: Determinação do déficit

Oferta

Demanda

Déficit

SERVIÇOS EXISTENTES

- Infraestruturas existentes na área
- Nível de cobertura, capacidade e qualidade do serviço de infraestrutura oferecido
- Competição entre infraestruturas
- Investimentos planejados e/ou recentemente executados que poderão afetar a performance do projeto
- Padrões do nível de serviço atual e passado (série histórica, se houver)
- Estatísticas de relacionadas ao uso do serviço (motorização, consumo de dados etc.)
- Características técnicas do serviço atualmente ofertado

Identificação do problema: Determinação do déficit

Oferta

Demanda

Déficit

Volume de serviço exigido pela população da área de influência

EXEMPLOS

- Confiabilidade no abastecimento de água tratada
- Confiabilidade no fornecimento de energia
- Coleta e manejo de resíduos sólidos urbanos
- Acesso e confiabilidade a banda larga

Estreita relação entre a **demanda** e a **população de referência** da área de influência: toda a população envolvida na análise demanda o serviço, independentemente de recebê-lo ou não

Definição dos Objetivos

Oferta

Demanda

Déficit

IMPORTANTE!

- Definir objetivos com base nos problemas identificados
- Priorizar problemas que se agravam com o tempo
- Não confundir problema com falta de uma solução (atentar para a origem do projeto...)

e.g.: Falta de uma rodovia

versus

Elevados tempos de viagem

Definição

 Elementos físicos e as atividades que serão realizadas para prover um bem ou serviço, e para atingir um conjunto bem definido de objetivos

Escopo

- Subdimensionamento: nenhuma característica essencial ou componente fica de fora do escopo da análise
- Superdimensionamento: não deve-se incluir componentes no projeto que não são essenciais à provisão do serviço considerado

 Um projeto é tecnicamente autossuficiente se produzir uma infraestrutura funcionalmente completa e iniciar a operação do serviço sem depender de outros investimentos



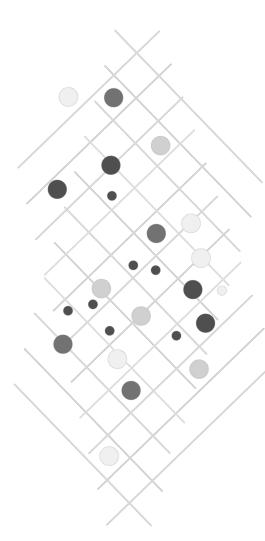






Exercício em 'menti.com'

Definição do cenário base

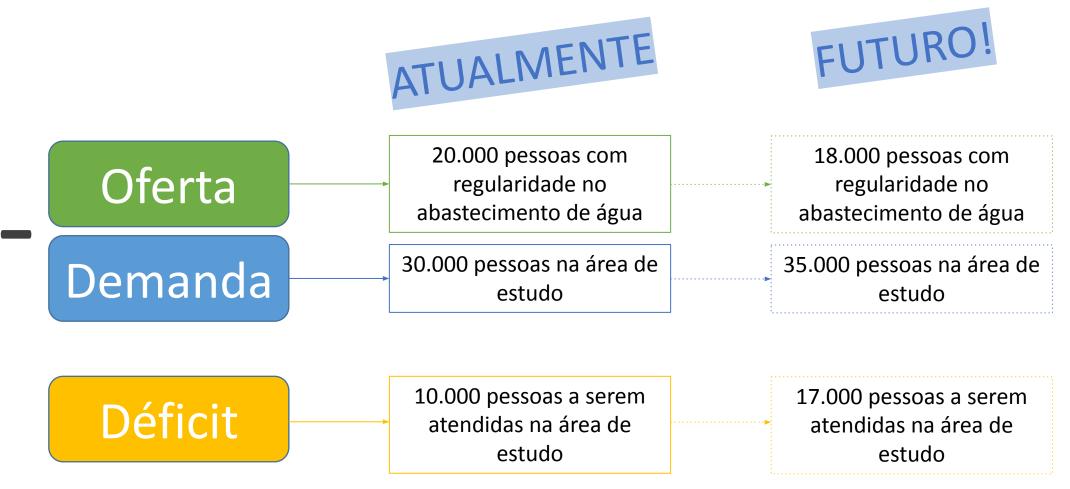


Após a definição do problema, suas causa e efeitos, é necessário caracterizá-lo para compreender as mudanças a serem promovidas pela solução

Nessa etapa identificamos o **cenário base** => situação que ocorre na ausência do projeto, ou seja, o **contrafactual**

Para esse cenário, são feitas projeções de todos os fluxos de caixa relacionados as operações na área do projeto durante sua vida útil

Definição do cenário base



Cenário base deve ser factível e crível, considerando a conformidade regulatória (evitar sanções)

Importância da análise preliminar de alternativas (cenários de solução do problema)

- Ao decidir por um projeto, abrimos mão de alternativas factíveis (custo de oportunidade)
- Rol adequado de alternativas deve ser considerado e comparado na análise preliminar de viabilidade socioeconômica
- Recomenda-se análise estratégica de opções antes de considerá-las possíveis alternativas

Fatores críticos de sucesso para a definição dos cenários alternativos

Fatores Críticos de Sucesso:

- Alinhamento estratégico (internacional, federal, setorial, territorial, local)
- Adequação ao diagnóstico
- Financiabilidade
- Exequibilidade
- Risco etc.



Custos do Projeto

• Gastos que ocorrem na situação com projeto, mas não ocorrem na situação sem projeto.

• Rendimentos que ocorrem na situação sem projeto, mas não ocorrem na situação com projeto.

• Outros aspectos negativos que ocorrem na situação com projeto; e aspectos positivos que ocorreriam na situação sem projeto.

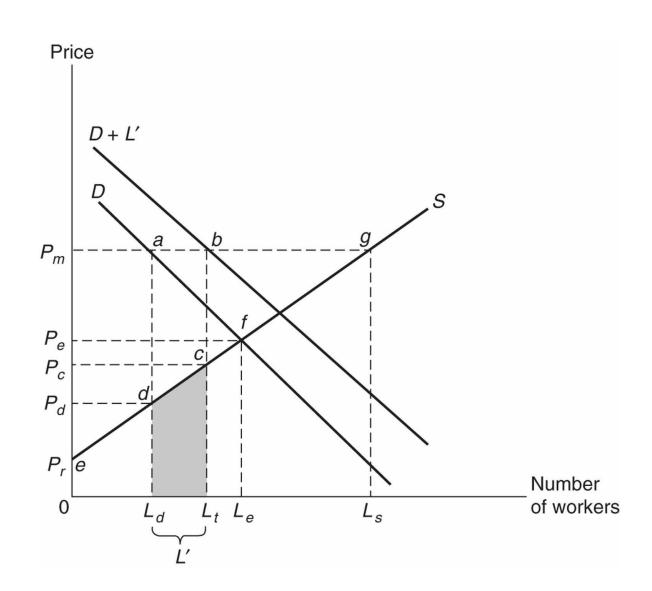
Valorando Custos

Projetos usam Fatores Produtivos Alheios

- Da análise do custo de oportunidade:
 - Normalmente, o melhor curso de ação a seguir fora do projeto com os fatores produtivos alheios é não comprá-los ou não contratá-los.
 - Isto implica que na situação sem projeto não serão observados os gastos relacionados a esses fatores.
- Portanto, o custo de oportunidade de utilizá-los é igual aos gastos que ocorrem na situação com projeto.
 - Mas isso não necessariamente é igual ao orçamento do projeto

Valorando custos em mercados ineficientes

Contratando
 mão de obra
 que se encontra
 desempregada

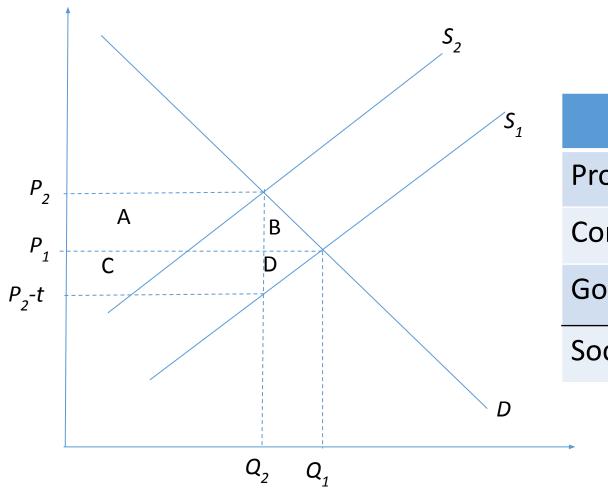


Valorando custos em mercados ineficientes

Contratando mão de obra que se encontra desempregada Abordagens de valoração do custo de oportunidade:

- A: é igual a ZERO
- B: é igual ao Orçamento (gasto) = P_m . L'
- C: área abaixo da curva de oferta entre L_d e L_t = cdL_dL_t
- D: L' trabalhadores ao custo médio entre P_m e $P_r = \frac{1}{2} (P_m + P_r) L'$
- E: Assumir $P_r = 0$ em D, ou seja, $\frac{1}{2}P_m L'$

Efeitos dos impostos



| | Benefícios | Custos |
|--------------|------------|--------|
| Produtores | | C + D |
| Consumidores | | A + B |
| Governo | A + C | |
| Sociedade | | B + D |

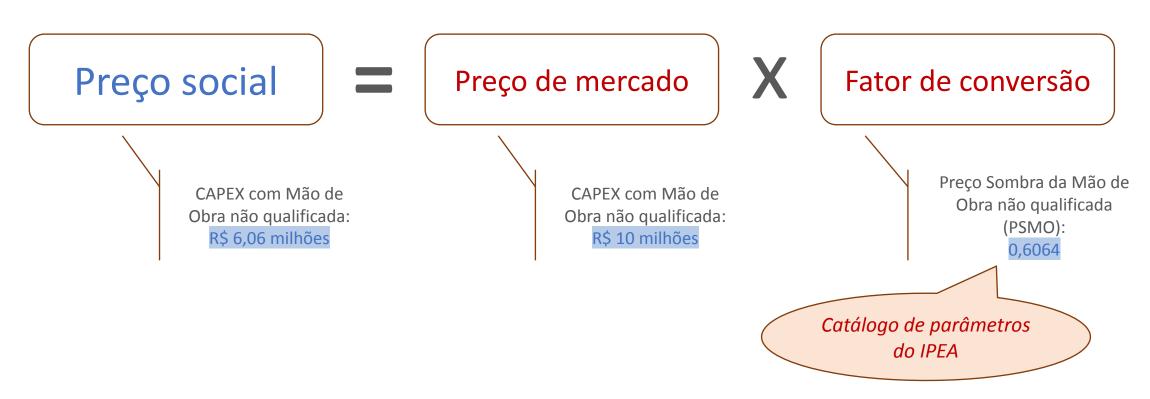
Princípios norteadores para os custos

Preços sociais são aqueles que, do ponto de vista da sociedade, garantem a maximização do benefício social líquido: são os custos de oportunidade sob o princípio da eficiência alocativa

- Os custos do projeto representam a diferença entre os custos com e sem o projeto (contrafactual ou cenário base, que pode ser BAU ou "fazer o mínimo")
- Não devem ser considerados custos afundados (sunk cost)
 - Lógica do custo de oportunidade (recurso já deixou de ser aplicado diferentemente)
- Os custos vêm de estimativas e/ou orçamentos realizadas com base nos preços de mercado, que devem então ser convertidos para preços sociais
 - Os preços sociais corrigem as principais distorções, como subsídios e transferências
- O fluxo de caixa dos custos sociais não deve conter
 - Inflação | Depreciação | Encargos financeiros

De preços de mercado para preços sociais

A maneira usual de se chegar ao preço social é aplicar os fatores de conversão aos preços de mercado



Preço Sombra da Mão de Obra (PSMO)



Menor qualificação: 0,6726

EXEMPLOS NA AMÉRICA LATINA

| País | Categoria | W*/W ^d | | |
|----------|--|------------------------------|--|--|
| Bolívia | Qualificada Semi-qualificada Não quali. Rural Não quali. Urbana | 1,00 0,43 0,23 0,64 | | |
| Chile | Qualificada Semi-qualificada Não qualificada | 0,98 0,68 0,62 | | |
| Colômbia | Qualificada Não qualificada | 1,00 0,60 | | |

Maior qualificação: 0,7647

Menor qualificação: 0,6064

Pilares para correção

- Imperfeições do mercado de trabalho
- Deseguilíbrios macroeconômicos
 - Desemprego alto e persistente
 - Informalidade
 - Diferenças na mobilidade (rural x urbano)

Maior qualificação: 0,7559

Menor qualificação: 0,7561

Maior qualificação: 0,7458

Menor qualificação: 0,7371

Maior qualificação: 0,7884

Menor qualificação: 0,7623

Fonte: Nota técnica do IPEA sob "Cenário Referência"

Desagregação dos custos e fatores de conversão

| Composição Típica (exemplos) | Categorias Típicas conforme clusters de setores | Nível de Desagregação para Aplicação do Fator | Fator de Conversão | |
|--|---|--|--|--|
| Parcela de serviços de engenharia, administração e gestão Parcela de remuneração de escritório central em BDI | 2º grau completo ou mais; especialização (treinamento) | Mão de obra qualificada | Preço Sombra da Mão de | |
| Mão de obra em Serviços de construção | Trabalhos não especializados, ajudantes, auxiliares | Mão de obra não qualificada | Obra (PSMO) | |
| Parcela de máquinas e equipamentos em custos de construção Parcela de insumos na construção civil Estudos, consultorias e projetos de arquitetura, engenharia, ambientais e jurídicos, desde que realizados fora do canteiro (exceto mão-de-obra) | Máquinas e equipamentos mecânicos Outras máquinas e equipamentos mecânicos; Cimento; Artigos de plástico; Artigos de borracha; Produtos de madeira; Semi-acabacados, laminados planos, longos e tubos de aço Serviços especializados para construção Serviços de arquitetura e engenharia | Comercializáveis (tradeables, em inglês) | Fator de Conversão da Taxa Cambial (FCTC) (insumos que podem ser importados) Fatores de Conversão Setoriais (FC) (insumos que não podem ser importados) | |
| Terreno Energia elétrica Parcela de administração, benefício e indiretos | Terreno Energia elétrica Atividade de construção, Serviços técnicos (em canteiro) | Não-comercializáveis (non-tradeables, em inglês) | Fatores de Conversão Setoriais (FC) | |

Exemplo de aplicação dos fatores de conversão

| Parâmetro | Valor | Referência |
|---|--------|--|
| Preço Sombra: Mão de Obra qualificada | 0,7647 | Catálogo de Parâmetros do IPEA: Preço Sombra da Mão de Obra no Brasil (abril/2021), "cenário referência", para a região Nordeste |
| Preço Sombra: Mão de Obra não-qualificada | 0,6064 | Catálogo de Parâmetros do IPEA: Preço Sombra da Mão de Obra no Brasil (abril/2021), "cenário referência", para a região Nordeste |
| Fator de Conversão Setorial: Bens nacionais comercializáveis | 0,9192 | Índice a partir de fatores de conversão setoriais de Catálogo de Parâmetros do IPEA: Fatores de Conversão Setoriais (abril/2021), "Tabela A4 – Fator de conversão para bens comercializáveis - 2018" para setores (clusters) de insumos representativos de 93,7% de comercializáveis, compostos de: "Outras máquinas e equipamentos mecânicos - 14%", "Cimento - 31,5%", "Artigos de plástico - 7%", "Artigos de borracha - 3,5%", "Produtos de madeira, exclusive móveis - 7%", "Semi-acabados, laminados planos, longos e tubos de aço - 7%", água e energia elétrica - 30%. Outros 6,3% de comercializáveis referentes a serviços técnicos fora do canteiro, aferidos a partir de Fator de Conversão Setorial de "Serviços de arquitetura e engenharia" (exceto parcela de mão-de-obra) |
| Fator de Conversão Setorial: Bens nacionais não-comercializáveis | 0,9350 | Catálogo de Parâmetros do IPEA: Fatores de Conversão Setoriais (abril/2021), "FC para bens não comercializáveis, 2018, Fator Padrão - 128 Produtos" |
| Fator de Conversão da Taxa Cambial: Insumos importados | 1,0000 | Fornecidos no Catálogo de Parâmetros, parte integrante do Guia Geral de ACB |

Fonte: Manual Setorial de ACB para Infra Hídrica

Exemplo de aplicação dos fatores de conversão

CAPEX do projeto de uma barragem e adutoras (R\$, mil): 400.000

Equipamentos: 15% do Capex total [15% é MDO, sendo 20% desta não-qualificada. Há componente importado de 5%. Consumo de 10% de energia elétrica]

Adutora: 30% do Capex total [18% é MDO, 70% qualificada. Não há material importado. 8% é energia elétrica]

Obras civis: 55% do Capex total [38% é MDO, 30% qualificada. Cerca de 12% é energia elétrica]

| 1º passo: DESAGREGAÇÃO | | | | | | | | | | | | | | |
|------------------------|------------|-----------|-----------|---------------|-----------------|------------|---------------------|--------|----------------------|-------------|------------------|-----------|------------|-------|
| | CAREY proc | o moroado | Mão | o de obra (to | tal e segre | gada em qu | ali e não-qua | ıli) | Energia elé | trica (item | Materiais | nacionais | Insum | ios |
| | CAPEX preç | o mercado | MDO total | | MDO qualificada | | MDO não-qualificada | | não comercializável) | | comercializáveis | | importados | |
| Componentes principais | % | R\$ | % | R\$ | % | R\$ | % | R\$ | % | R\$ | % | R\$ | % | R\$ |
| Equipamentos | 15% | 60,000 | 15% | 9,000 | 80% | 7,200 | 20% | 1,800 | 10% | 6,000 | 70% | 42,000 | 5% | 3,000 |
| Adutora | 30% | 120,000 | 18% | 21,600 | 70% | 15,120 | 30% | 6,480 | 8% | 9,600 | 74% | 88,800 | 0% | 0 |
| Obras civis | 55% | 220,000 | 38% | 83,600 | 30% | 25,080 | 70% | 58,520 | 12% | 26,400 | 50% | 110,000 | 0% | 0 |
| TOTAL | | 400,000 | | 114,200 | | 47,400 | | 66,800 | | 42,000 | | 240,800 | | 3,000 |

| Componentes principais | CAREV | a accial | Mão | de obra (to | otal e segre | gada em qu | ali e não-qua | ıli) | Energia elétrica (item | | Materiais | nacionais | Insumos | |
|------------------------|--------------------|----------|-----------|-------------|-----------------|------------|---------------------|--------|------------------------|--------|------------------|-----------|------------|-------|
| | CAPEX preço social | | MDO total | | MDO qualificada | | MDO não-qualificada | | não comercializável) | | comercializáveis | | importados | |
| | FCp | R\$ | FCp | R\$ | FC | R\$ | FC | R\$ | FC | R\$ | FC | R\$ | FC | R\$ |
| Equipamentos | 0.8969 | 53,814 | 0.7330 | 6,597 | 0.7647 | 5,506 | 0.6064 | 1,092 | 0.9350 | 5,610 | 0.9192 | 38,606 | 1.0000 | 3,000 |
| Adutora | 0.8841 | 106,093 | 0.7172 | 15,492 | 0.7647 | 11,562 | 0.6064 | 3,929 | 0.9350 | 8,976 | 0.9192 | 81,625 | 1.0000 | 0 |
| Obras civis | 0.8203 | 180,461 | 0.6539 | 54,665 | 0.7647 | 19,179 | 0.6064 | 35,487 | 0.9350 | 24,684 | 0.9192 | 101,112 | 1.0000 | 0 |
| TOTAL | 0.8509 | 340,368 | 0.6721 | 76,754 | | 36,247 | | 40,508 | | 39,270 | | 221,343 | | 3,000 |

Exercício em 'menti.com'

Valorando benefícios

Para avaliar os resultados de projetos ou políticas, usar o conceito de Disposição a Pagar:

- Benefícios equivalem à soma dos montantes máximos que pessoas estariam dispostas a pagar para obter resultados que elas consideram desejáveis
- Custos equivalem à soma dos montantes máximos que pessoas estariam dispostas a pagar para evitar resultados que elas consideram indesejáveis

Tipologia de impactos (positivos e negativos) e



Benefícios Exemplos de

Aumento da disponibilidade do serviço de água e esgoto;

- Aumento da confiabilidade dos serviços de água;
- Aumento da qualidade da água;
- Aumento do uso produtivo da terra (e.g. em projetos de irrigação);
- Diminuição do tempo de viagem;
- Diminuição do custo de transporte (Vehicle operating costs);
- Redução da quantidade de resíduos destinados a aterros;
- Recuperação de materiais recicláveis e compostáveis;
- Aumento da disponibilidade de energia elétrica;
- Redução nas perdas na transmissão ou distribuição de energia elétrica;
- Aumento da segurança e confiabilidade da oferta de energia elétrica;
- Redução dos custos de energia;
- Aumento da qualidade de serviços digitais;
- Aumento da cobertura (disponibilidade) de serviços digitais.

Tipologia de impactos (positivos e negativos) e formas de valoração

Com preços de mercado

Mercados ineficientes

Efeitos diretos (1ª ordem)

Variações no bem-estar causadas pelo projeto

Mercados

Valorando benefícios em mercados primários eficientes

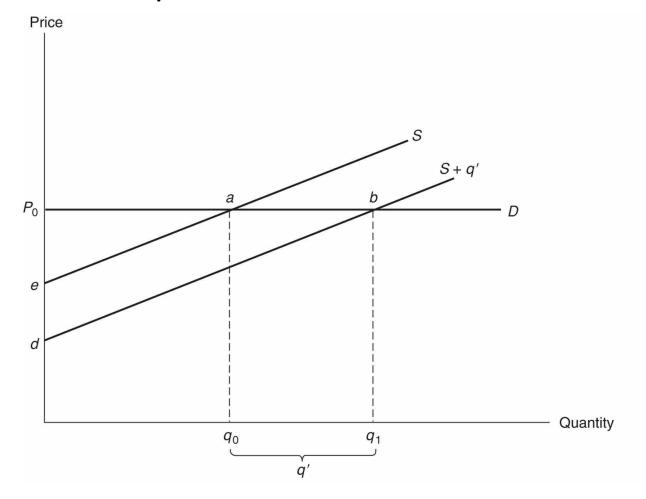
Regra geral: o benefício social bruto de uma política equivale à receita líquida gerada pela política mais a mudança no excedente social ocorrida.

Dois tipos comuns de políticas:

- que afetam diretamente a quantidade de um bem disponível para os consumidores
- que afetam os custos de insumos para os produtores, deslocando a curva de oferta

Valorando benefícios em mercados primários eficientes

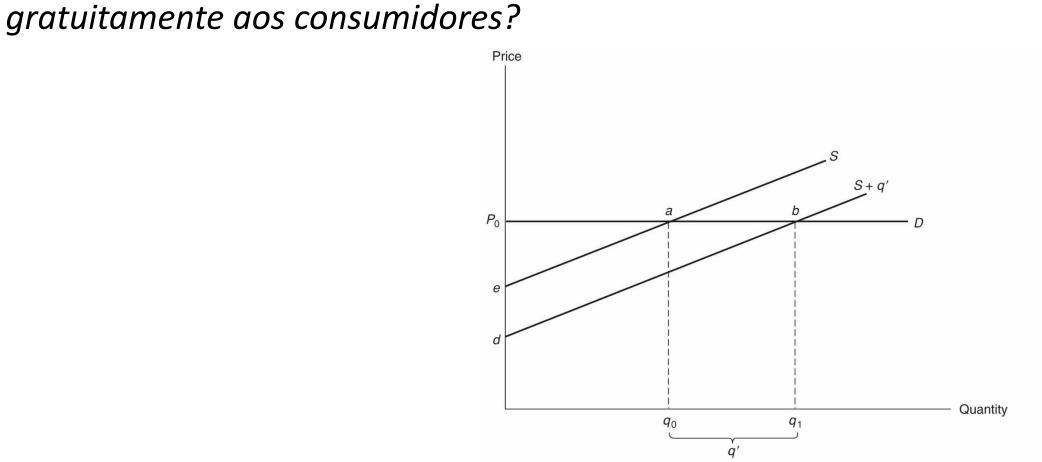
Aumento da oferta para os consumidores



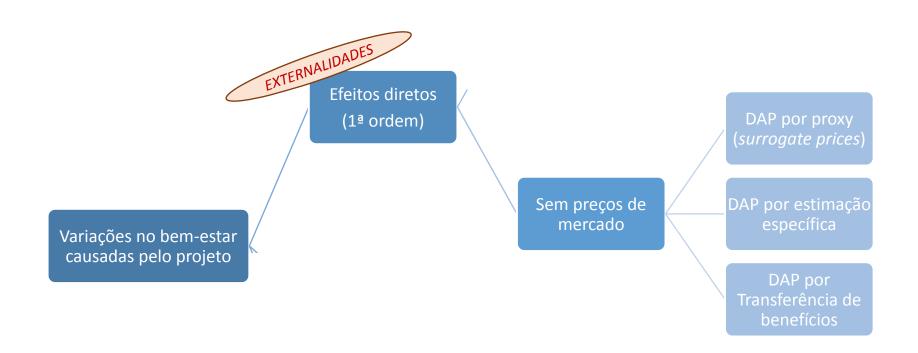
Sem alteração equilíbrio de

Valorando benefícios em mercados primários eficientes

Aumento da oferta para os consumidores Mas e se, em vez de vender, os serviços fossem ofertados



Tipologia de impactos (positivos e negativos) e formas de valoração



Efeitos diretos sem preços de mercado

DAP por proxy (mercados substitutos ou *surrogate price*) -> *preferências reveladas*

Comportamentos revelam a valoração subjacente do bem ou serviço novo ou aprimorado

- Custo evitado: diferença entre custos com ou sem o dado bem ou serviço, como os custos operacionais de veículos em estrada não pavimentada x estrada pavimentada
- Comportamento defensivo: indivíduos incorrem em custos para se isolar ou evitar poluição, tornando-se proxies da DAP, como a instalação de janelas de vidro duplo contra ruído
- Autoprovisão ou autoabastecimento: indivíduos incorrem custos privados para ter acesso (mesmo que sem a mesma qualidade) ao serviço, como carros-pipa ou fossas sépticas
- Preços hedônicos: isolar o valor implícito de uma característica do bem avaliado, como imóveis em áreas poluídas X áreas sem poluição; ou salários com diferentes graus de exposição a um risco físico
- Custo de viagem: estima a DAP para acesso aos recursos ambientais pelo custo incorrido (monetário e de tempo dispendido) para acessá-los (ex.: pesca no Pantanal)

Efeitos diretos sem preços de mercado

DAP por estimação específica em mercados hipotéticos -> preferência declaradas

Simulações nas quais os indivíduos atestam sua DAP para uma situação específica

- Valoração contingente: objetiva explicitar as preferencias individuais, em termos monetários, para mudanças na quantidade ou qualidade de bens ou serviços
 - Questionários devem: considerar as atitudes e comportamentos, apresentar claramente o cenário contingente (descrição do bem e como será ofertado), controlar por características demográficas e socioeconômicas, iniciar com um preço baixo e ir aumentando até o ponto de rejeição
 - Por fim, deve-se usar técnicas econométricas para chegar às medidas de bem-estar
- Modelagem de escolhas: também baseado em entrevistas, utiliza de várias alternativas para simular as preferências, variando os valores, as características e os níveis de oferta dos bens ou serviços
 - Com base nas várias alternativas, entrevistados são convidados a ranquearem suas alternativas preferidas

Efeitos diretos sem preços de mercado

DAP por transferência de benefícios

Utilização de DAPs obtidas em outras circunstâncias, ajustadas à desejada

- Transferência de benefícios: valores encontrados nas fontes de referência (preferencialmente em diversas delas, para reduzir o viés geográfico e socioeconômico) são usados como proxies para os valores para o novo estudo
- Demanda os seguintes ajustes
 - Compilação da literatura sobre o assunto pesquisado
 - Verificação da comparabilidade (similaridade dos serviços ambientais, diferenças de renda e outras características socioeconômicas)
 - Cálculo dos valores e transferência dos valores para o novo contexto, incluindo conversão cambial e correções monetárias

Exemplo: Valor da Vida Estatística

Resumo: O valor da vida estatística é o valor monetário utilizado para se mensurar o benefício da prevenção de uma fatalidade proporcionado por um projeto, em uma população específica. Não deve ser confundido com o preço de uma vida humana, pois o valor corresponde à disposição a pagar (DAP) pela redução do risco e é estimado a partir de um padrão de comportamento social, que não pode ser atribuído a um comportamento individual.

Valor de referência: R\$ 5,68 milhões.

Exemplos de valoração de esgoto sanitário

A DAP para a Descontaminação do Rio Tietê IV

No âmbito dos estudos preparatórios para o financiamento do Projeto de Descontaminação do Rio Tietê IV (rede coletora e tratamento de esgotos em diversos bairros dos municípios paulistas de Cotia, Itapevi, Jandira, Barueri, Santana de Parnaíba e São Paulo), BID (2018) estimou a DAP.

As pesquisas abrangeram áreas integrantes dos empreendimentos analisados no âmbito do Programa, somando 605 entrevistas (superando o montante mínimo de 300 questionários necessários para se ter validade estatística). Foram estruturados 2 cenários, sendo o primeiro apenas de afastamento dos esgotos e um segundo que contemplava, além do afastamento, o tratamento dos efluentes.

Os resultados apontam uma DAP de R\$ 17,37 por domicílio beneficiado por mês para o afastamento dos esgotos; uma DAP de R\$ 32,22 dom/mês para o afastamento e tratamento de esgotos; e uma DAP de R\$ 14,85 dom/mês para apenas o tratamento dos esgotos, obtida por meio da diferença das duas outras.

Tratamento de esgoto em Ria de Vigo (Espanha) com Transferência de Benefícios

Estudou-se 40 cases da *US Environmental Protection Agency.*

Identificou-se 28 projetos em diferentes países do mundo mais similares em termos geográficos e socioeconômicos da referida região da Espanha.

A disposição a pagar pelo esgotamento sanitário foi calculada como a média da disposição a pagar pelo serviço ponderado pelo PIB per capita em cada estudo. Por fim esta média foi novamente ponderada pelo PIB per capita da Espanha. O resultado foi EUR 88,11 por família (a preços de 2011).

Exercício em 'menti.com'

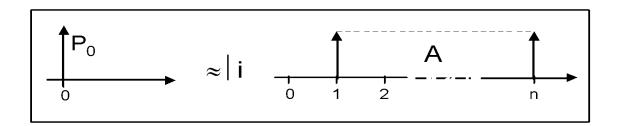
A viabilidade socioeconômica das alternativas de projeto é avaliada com 4 indicadores

- Valor Social Presente Líquido Comparativo (△VSPL)
- Valor Anual Equivalente (VAE)
- Índice Benefício-Custo (B/C)
- Taxa de Retorno Econômica (TRE)

Valor Social Presente Líquido Comparativo (△VSPL)

Valor Residual: Capacidade remanescente dos ativos fixos cuja vida econômica ainda não foi completamente exaurida

- A diferença entre VSPL do cenário alternativo e cenário base (confrafactual)
 - ACB socioeconômica sempre traz benefícios e custos computados pelo fluxo de caixa comparativo ("com" projeto – "sem" projeto)
- Somatório dos fluxos do projeto descontados pela TSD
 - <u>Benefícios</u>: soma do valor presente dos fluxos positivos
 - <u>Custos</u>: mensurados pelo valor presente total dos fluxos negativos
- Representa o resultado líquido, na data atual, dos <u>benefícios</u> e <u>custos</u> socioeconômicos do projeto
 - Δ VSPL > 0 significa que os benefícios superam os custos
 - O projeto gera henefícios sociais líquidos.



- Valor que, se recebido anualmente pela vida útil do projeto, teria o mesmo $\Delta VSPL$ que o próprio projeto
- É redundante ao Δ VSPL (se um é positivo, o outro também o é), mas...
 - Sua interpretação é simples e objetiva (adequada para comunicar resultados)
 - Pode ser útil ao se comparar e hierarquizar projetos viáveis com horizontes de planejamento distintos

Benefícios / Custos (ambos em valor absoluto e descontados à TSD)

Como interpretar B/C > 1? E como interpretar B/C entre 0 e 1?

"A cada R\$ 1 investido no projeto, R\$ 2,7 são retornados"

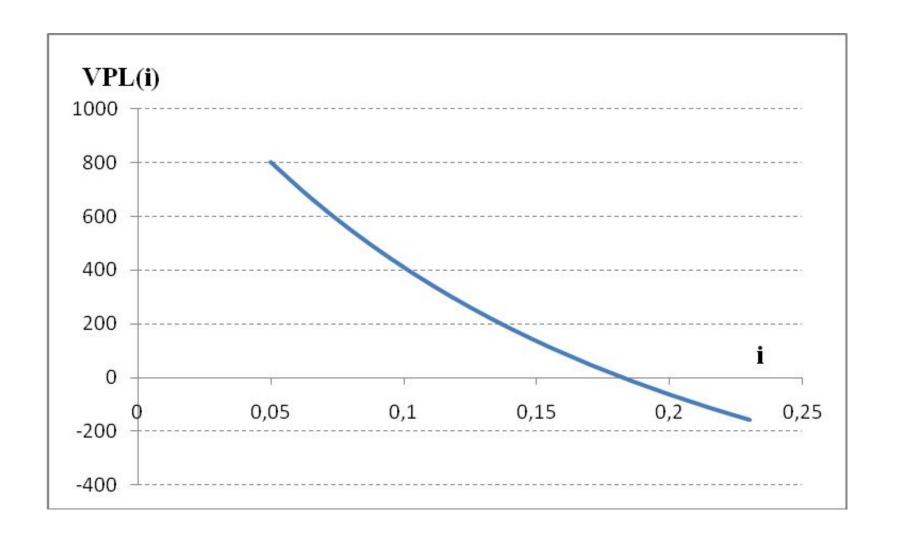
Para cada unidade monetária de custos atualizados para a data 0, quantas unidades monetárias de benefícios brutos o projeto promete realizar

B/C - 1 é a margem líquida de benefícios do projeto

Taxa de Retorno Econômico (TRE)

- É a taxa que "anula" o Δ VSPL do projeto (também chamada de intersecção de Fischer)
- Iguala os benefícios aos custos e representa a rentabilidade intrínseca do projeto
 - Projeto é viável se TRE > TSD
- Considera que todos os fluxos de caixa possam ser reinvestidos à mesma taxa
 - Pode não ser calculada caso haja fluxos positivos e negativos alternados
- Independe da TSD, e deve ser a ela comparada

A TRE ou Taxa Interna de Retorno Econômico



Análises de Sensibilidade

- ACB Preliminar não deve traçar uma conclusão definitiva sobre o projeto, mas sim reduzir o escopo de análise futura para as alternativas que merecem ser analisadas em mais detalhes, indicando a abordagem mais promissora e descartando as inviáveis
- Nesse encaminhamento, um de seus principais resultados está na identificação de quais parâmetros o projeto é mais sensíveis
 - ACB Preliminar pressupõe conhecimento limitado sobre o projeto e seus benefícios
- Análise de sensibilidade deve fornecer tais resultados, analisando o efeito individual de parâmetros-chave, permitindo direcionar as etapas posteriores de avaliação do projeto
- Os parâmetros-chave são tangentes tanto ao cálculo dos custos (Capex e Opex) quanto ao dos benefícios sociais e externalidades
- Identificação de variáveis-críticas; Valores de inflexão; Análise de cenários; Análise probabilística (Monte Carlo)

Análise distributiva: Aplicação na ACB

- Elaboração de matriz de *stakeholders* confere maior transparência para os resultados da análise socioeconômica do projeto, permitindo identificar:
 - Quem são os ganhadores e perdedores do projeto
 - Avalia também a viabilidade financeira privada (ex. apontando para a possibilidade de cobrança de tarifas ou a necessidade de contraprestações de PPPs)
 - Identificação das transferências de recursos de:
 - Não-usuários para usuários
 - Comunidade local para usuários difusos
 - Produtores locais para grandes cadeias de exportação
 - Alta renda para baixa renda (importante também para a análise privada capacidade de pagamento)
 - Região A para Região B

Análise distributiva

| Stakeholders | Usuários | Não usuários | Operador do serviço | Governo (contribuintes) | FC | Sociedade geral |
|-----------------------------|----------|--------------|---------------------|----------------------------|-------|-----------------|
| Benefícios | | | | | | |
| Receita tarifária | -70.887 | | 70.887 | | | 0 |
| Benefícios diretos finais | 80.822 | | | | | 80.822 |
| Externalidade 1 (positiva) | | 6.699 | | | | 6.699 |
| Externalidade 2 (negativa) | | -15.374 | | | | -15.374 |
| Custos | | | | | | |
| Capex | | | -60.000 | | 0,726 | -43.560 |
| Opex | | | -19.848 | | 0,845 | -16.772 |
| Impostos | | | -24.102 | 24.102 | | 0 |
| Contraprestação PPP | | | 35.820 | -35.820 | 1,250 | -8.955 |
| Fluxos líquidos de recursos | 9.935 | -8.675 | 2.757 | -11.718 | | 2.861 |
| | ganha | adores | | perdedores | | CMGov |

Análise Distributiva de Custos e Benefícios do TPU [R\$ milhões]

| Impacto \ grupo | Usuários diretos | Moradores da periferia | Moradores do Centro | Empresários do Centro | Provedor do TPU | Sociedade |
|---|---------------------|---------------------------|------------------------|--------------------------|--------------------|-----------|
| Redução custo de transporte | 100 | | | | | 100 |
| Redução tempo de viagem | 80 | | | | | 80 |
| Redução congestionamento TI | | 20 | | | | 20 |
| Valorização imobiliária | 20 | 30 | 50 | 20 | | 120 |
| Acesso a trabalho (oferta de trabalhadores) | 20 | 5 | 20 | 20 | | 65 |
| Indução atividades econômicas | | | | 30 | | 30 |
| Menos poluentes e GEE | 5 | 5 | 10 | 5 | | 25 |
| Implantação da Infra | | | | | -150 | -150 |
| Operação do TPU | | | | | -150 | -150 |
| Total por grupo | +225 | +60 | +80 | +75 | -300 | +140 |

Mesmo que fosse viável, não seria justo bancar o sistema só com tarifas dos usuários diretos (de menor renda)!

Caso Ferrovia Transnordestina

• Benefícios: VP_{9%a.a. 30 anos} Impactados

Redução do custo de transporte da produção agrícola do ultores e Traders sul do Piauí em R\$ 39/t, volume de 5 a 10 milhões t/ano

Excedente (lucro) da produção de minério de ferro no PI e CE viabilizada pela ferrovia, R\$ 34/t, 20 milhões t/ano

radores

• Custos:

Já construídos 600 km pela Concessionária Nova Transnordestina, com aportes do governo federal

Faltam 1153 km. Custo total do projeto oficial em R\$ 11,2 bi

Retorno socioeconômico líquido:

Considerando todo o custo do projeto

Considerando apenas o custo restante do projeto

42% concessionária, 58% contribuintes 63% concessionária,

36% contribuintes

Transferência de renda dos contribuintes para os agricultores, traders

e mineradores (alguns

estrangeiros)

Caso Ferrovia FIOL

• Benefícios: VP_{00/2-2}

Impactados

Redução do custo de transporte da produção agrícola do Oeste Baiano e Leste de Tocantins em R\$ 39/t, volume de 5 a 10 milhões t/ano

ultores e Traders

radores

Excedente (lucro) da produção de minério de ferro Caetité-BA viabilizada pela ferrovia, R\$ 34/t, 20 milhões t/ano

Custos:

Já construídos 549 km pelo governo federal

Faltam 473 km. Custo total do projeto oficial em R\$ 8,5 bi.

Retorno socioeconômico líquido:

Considerando todo o custo do projeto

Considerando apenas o custo restante do projeto

100 % contribuintes

100% concessionária???

Transferência de renda dos contribuintes para os agricultores, traders e mineradores (alguns estrangeiros)

ACB Distributiva:

| | | G | rupo social af | etado | | | | |
|--------------------|---|----------------------------|---------------------------|---------------------------|----------------------------|--|-----------|--|
| 8 | or presente @ 3,5%a.a. 5 milhões] | Empreendedor Nova Ponte | Mantenedor demais vias | Usuários Nova Ponte | Usuários demais vias | Efeitos Preços Sociais x Preços de Mercado | Sociedade | |
| | Investimento | -406,55 | | | | 22,29 | -384,25 | |
| | Manutenção viária | -0,70 | 3,08 | | | -0,09 | 2,29 | |
| Tipo de Impacto | Custos operacionais Veículos | | | 500,29 | 13,91 | -86,18 | 428,01 | |
| | Tempo de viagem | | | 647,37 | 88,36 | | 735,74 | |
| | Total | -407,24 | 3,08 | 1.147,66 | 102,27 | -63,98 | 781,78 | |

Custo concentrado no Governo (indiretamente nos contribuintes – renda de ~4 s.m. mensais por família)



Benefício concentrado em usuário bem identificado e com renda mais elevada (renda acima de 10 s.m. mensais por família)

Análise das alternativas de contratação:

- A forma de contratar a implantação do projeto pode afetar o benefício social líquido estimado inicialmente:
 - Ineficiências contratuais que geram atrasos e aumento de custos
 - Custos e prazos para estruturação podem ser distintos
 - Pagamentos do (para o) Governo aumentam (reduzem) o peso morto da tributação sobre a sociedade
 - Usuários são sensíveis à cobrança de tarifas, reduzindo a demanda pelo projeto
 - Tributos para outros entes governamentais podem ser distintos
 - Investidores exigem maiores taxas de retorno em contratos com mais riscos embutidos (especialmente concessões)

Como escolher a melhor alternativa?

- Por meio da ACB distributiva:
 - Evitar alternativas em que algum grupo social seja negativamente afetado o que pode requerer compensações entre grupos beneficiados e prejudicados!
 - Selecionar a alternativa que resulte no maior benefício líquido para a sociedade – não necessariamente a nacional!

E/OU

• Selecionar a alternativa com **menor custo** (ou maior benefício) para o **Governo** – *não necessariamente o federal*!

Exemplo: Resultado Comparativo

| Tipo de Impacto | Empreendedor Nova Ponte | Usuários Nova Ponte | Municípios | Gov. Federal | Gov. Estadual | Efeitos Preços Sociais x Preços de Mercado (inclusive custo capital) | | Sociedade Brasil | Sociedade Estado | Observações: |
|---|----------------------------|---------------------------|------------|-----------------|-----------------------|---|---------|---------------------|-----------------------|--|
| Obra pública e manutenção pelo governo, sem pedágio | 14,94 | 1.057,75 | 22,28 | 19,58 | -639,48 (5°) | 24,29 | -211,03 | 288,33 | 268,75 (5°) | Indicado se depois fizer Concessão de O&M com outorga |
| Concessão Administrativa, contraprestações fixas, wacc: 11,41% | 0,00 | 1.101,79 | 30,14 | 117,44 | -1.256,0 8 (7°) | 642,95 | -414,51 | 221,74 | 104,30 <i>(7°)</i> | Não indicado dado o baixo custo de captação do Gov. Estadual |
| Concessão Administrativa, contraprestações fixas, aporte 50%, wacc: 9,99% | 0,00 | 1.101,79 | 15,58 | 60,22 | -895,78 (6°) | 306,40 | -295,61 | 292,61 | 232,39 (6°) | Não indicado dado o baixo custo de captação do Gov. Estadual |
| Concessão Simples, pedágio: 10,00; wacc: 12,84% | -137,98 | 353,58 | 20,42 | 79,47 | 0,00 <i>(1°)</i> | 280,72 | 0,00 | 596,21 | 516,74 <i>(1°)</i> | Inviável para o concessionário |
| Concessão "Simples", com aporte 50%, pedágio: 6,17; wacc: 11,41% | -0,51 | 623,60 | 15,73 | 65,69 | -318,58 (3°) | 162,25 | -105,13 | 443,05 | 377,36 (3°) | Alguma otimização pode ser feita |
| Concessão Simples, aporte 50%, comp. Risco tráfego, pedágio 6,17, wacc: 9,99% | -0,42 | 623,60 | 15,73 | 65,69 | -378,80 (4°) | 222,37 | -125,00 | 423,17 | 357,49 <i>(4°)</i> | Contrato mais complexo que o anterior |
| Obra pública + Concessão O&M, outorga de 89% do pedagio 6,25, wacc: 8,56% | | 593,31 | 20,98 | 17,13 | -45,75 (2°) | -124,74 | -15,10 | 445,83 | 428,70 (2°) | Envolve 2 contratos mas permite compensar contribuintes |

Para cada um dos seis projetos indicados na tabela abaixo, responda se ele deve ser feito pelo governo federal brasileiro e, se sim, como deve ser financiado. A sociedade em questão é a sociedade brasileira. Para responder, considere as seguintes alternativas:

- a) NÃO.
- b) SIM. Cobrar tributos da sociedade.
- c) SIM. Cobrar tarifa dos usuários de baixa renda.
- d) SIM. Cobrar tarifas dos usuários de alta renda.
- e) SIM. Cobrar tarifas de todos os usuários (inclusive estrangeiros).
- f) SIM. Cobrar tarifas dos usuários estrangeiros.
- g) SIM. Cobrar tarifa de todos os usuários (inclusive estrangeiros) e cobrar tributos da sociedade.
- h) SIM. Cobrar tarifa dos usuários de alta renda e cobrar tributos da sociedade.
- i) SIM. Cobrar tarifa dos usuários de alta renda e cobrar tarifa dos usuários estrangeiros.

| | | Benefícios | | | | | | | | |
|---------|--------|-------------------------------|------------------------------|---------------------------|--------------------------|---------------------------|--|--|--|--|
| Projeto | Custos | Usuários de baixa renda | Usuários de alta renda | Difusos pela sociedade | Usuários estrangeiros | Difusos no Exterior | | | | |
| A | 10 | +15 | +1 | +1 | 0 | +2 | | | | |
| В | 10 | +6 | +6 | +4 | +1 | +3 | | | | |
| С | 10 | +8 | +3 | -5 | 0 | +4 | | | | |
| D | 10 | -3 | +10 | +3 | +3 | 0 | | | | |
| E | 10 | 0 | +1 | -3 | +11 | +2 | | | | |
| F | 10 | +1 | +2 | +10 | +1 | 0 | | | | |